

经济专刊部主办
组版:张文慧
责编:王耀 符宏伟
校对:刘挺

金秋话丰收 田间探振兴

党代会精神点读

木耳 市第六次党代会报告提出,发展壮大新型农村集体经济,做强“吕梁精选”品牌。交城县庞泉沟镇推行“基地+农户”模式,把深山生态资源做成地理标志产业,实现村集体和农户双增收。

高粱 市第六次党代会报告提出,推动特优农业提质增效,打通“从田间到终端”全产业链,健全完善联农带农利益联结机制。汾阳市西马寨村以土地流转、订单收购、政策保险等措施,把高粱做成稳粮增收的支柱产业。

葡萄 市第六次党代会报告提出,推动农旅融合,带动村民就近务工增收。柳林县前焉村返乡能人扎根黄河滩,以采摘、直播、错峰销售拓宽销路,让荒滩变成富民园。

秋菜 市第六次党代会报告提出,推动科技创新与产业创新深度融合,发展智慧农业。石楼县沙窑村以数字化大棚和便民销售房,探索“租金+薪金+股金”多元增收机制。



农户手捧饱满的高粱穗。 康桂芳 摄

□ 本报记者 康桂芳

又是一年丰收季。金秋时节,汾阳大地万顷良田泛红染金。作为汾酒核心原粮主产区,肖家庄镇西马寨村2000多亩酿酒高粱连片成熟、穗沉粒满,静待开镰收割。

“再过五六天就能收割了!”在西马寨村高粱基地里,村小组管理员魏元平骑着电动车穿梭田垄间,逐地块查看高粱长势、排查田间情况。“今年气候适宜、雨水适中、光照充足,高粱整体长势均衡,产量稳得住,每亩产量可达1100斤左右。”

行走在连片高粱田间,红彤彤的穗子饱满紧实,也映照出农户丰收的底气。

曾经,西马寨村种植结构分散、作物品类杂乱,村民多为零散种植,收益微薄,土地资源效益难以充分释放。近年来,该村锚定高粱特色产业优势,集中整合土地资源,聚力打造酿酒高粱主导产业。依托利民种植专业合作社,西马寨村流转整合2000亩优质耕地,全部推行规模化、标准化、托管式种植,彻底告别传统小农粗放种植模式。

通过统一选用优良品种、统一机械化耕作、统一绿色管护、统一订单收购的标准化模式,土地托管服务让农户种地省心、生产省力、收益稳定,推动全村高粱产业提质增效,稳产增收。

“全村2000亩高粱全部纳入汾酒订单体系,实行保底收购、优价收购,种植户可享受专项补贴,政府统一投保种植保险,种粮无风险、销路无顾虑。”合作社工作人员杨慧斌算起了丰收账。今年基地高粱长势优异、品质上乘,总产量稳中有升,预计总产值突破900万元。

如今,农户收入从单一的种粮收益,转变为土地流转费、种植补贴、基地务工、产业分红的多元增收模式,周边群众实现家门口稳定就业、持续增收。村民武志力家中7亩土地全部流转给合作社,每年仅土地流转收入就有7000多元。“我还算少的,村里不少村民流转十几亩土地,除此之外,每年高粱种植、管护、收割期间,我们都能就近务工,收入更加稳定。”武志力坦言。

产业兴则乡村兴,丰收稳则百姓富。为持续做强酿酒高粱特色优势,汾阳市精准出台扶持政策,对连片500亩以上高粱种植基地,市级财政给予每亩210元专项补贴,同时配套每亩50元病虫害统防统治补贴。汾阳市持续引进晋杂系列、汾梁系列优质专用品种,大力推广“春大麦复播高粱”一年两熟高效种植模式,最大限度盘活土地资源、提升亩产效益。通过政企深度联动,扎实落实“汾粮酿汾酒、汾酒用汾粮”发展理念,让本地优质原粮扎根乡土、赋能产业、惠及群众。

目前,汾阳高粱产业规模化、标准化、品牌化水平持续提升。2026年,该市高粱种植面积达7.77万亩,覆盖14个镇(街道),预计总产量突破2.8万吨。依托汾酒集团龙头牵引,全市集聚一批本土名优白酒生产企业,包材、仓储、物流等配套产业链日趋完善,直接辐射带动近3万人就业增收,小小红高粱成长为支撑地方发展、带动群众共同富裕的特色支柱产业。

从零星散户种植到千亩连片基地,从传统种植到标准化订单农业,西马寨村以高粱为主导特色产业,通过标准化种植、土地托管、订单兜底、政策赋能的组合举措,有效破解了传统农业规模小、效益低、风险高、销路窄的发展难题。

丰收的底气、群众的增收离不开政策托举。“今后,我们将持续用好市级财政扶持政策,聚焦专用品种选育、单产提质增效、标准化种植升级,不断提升高粱种植品质与效益,持续放大特色产业富民效应,让连片红高粱成为稳粮增收、强村富民、助力乡村全面振兴的坚实底色。”汾阳市农业局局长申中高说。

满棚秋菜迎丰收

虑,社员从15户增加到29户。这几年棚越种越多,今年他又新承包了9座智慧大棚。“以前种地靠经验,现在种地靠数据。”刘堂贵说。

棚多了,活儿也多。忙的时候,刘堂贵就雇村里人来帮忙,一天100到200元。“采摘、整枝、施肥,都是手头活,村里的老人妇女都能干。”他说,住后大棚稳定了,还想长期雇几个人,“让大伙儿一年四季都有份收入。”

丰收的底气,不只来自土地,更来自科技。2022年,村里与山西老农集团合作建起19座数字化智慧温室。村口的智慧农业大数据平台中心,大屏幕上跳着温湿度、土壤pH值、作物长势等。“从种到收,数据全盯着,还连着水肥一体机。”技术员侯鹏君说,“哪一棚该浇水、该施肥,看数据就知道。上了这套系统,产量提升30%,劳动力成本降低40%。”

种植户刘建军承包的4号大棚里,西红柿挂满枝头,青红相间。他种着3座大棚,豆角、茄子、花菜,样样都有。“水果蔬菜轮番种,年收入在7到8万元。丰收了拿到马路边销售房去卖,也能进城批发,不愁销路。”刘建军说。他说的便民销售房,就建在

围绕“采摘体验+农研研学+乡村美食+农事节庆”四条主线,沙窑村向北联动泊河文旅重点村,向东衔接高速口承接过境客流,让过路客不只是路过。村里还建立起“租金+薪金+股金”机制,土地流转有租金,大棚管护有工钱,年底还有分红。“过去望着车流没钱赚,现在守着大棚能生金。”村党支部书记张瑞平感慨道。

棚里,是沉甸甸的秋菜;棚外,是热腾腾的日子。沙窑村用一座座大棚、一茬茬果蔬、一张张笑脸,迎着秋风,书写着属于自己的丰收故事。

深山雪耳富乡邻

□ 本报记者 韩笑

9月下旬,交城县庞泉沟镇已经有了初秋的清意。山林间,一座座食用菌菌棚依山而建、整齐连片,棚外山风透着草木的湿气,棚内却是一派火热的忙碌景象。

这不仅是一处吕梁山深处的一道风景,更是带动当地群众增收致富的特色产业。

在庞泉沟村阳坡经济合作社的木耳大棚里,赵成梅正仔细翻拣着刚采摘下来的白木耳,脚边已经堆起了一座雪白透亮的小山。遇到边缘破损的,她麻利地挑到一边:“像这种品相不好的,我们得单独挑出来,不然装袋烘干后,会影响整批干耳的品级和价格。”说话间,她手里的活儿没停,眼神里却透着认真。

不远处,宋和平正穿梭在一排排吊挂的菌棒之间,仔细查看着木耳的长势。一株独秀不是春。产业园落地后,更成了周边村民的“就业蓄水池”。村民李侯连因家人身体不好无法外出打工,如今在园区负责打眼、吊菌棒、

十足,他笑着说:“咱人老了也闲不住,家里种着地、养着牛,平常没事就来大棚帮忙晾木耳、摘木耳,每个月能挣3000多块钱哩!”

农户们的底气,源于村里日渐红火的木耳产业。村民康壮壮对这套生产流程烂熟于心:“咱们这木耳,1月份就开始定菌棒,5月初从厂里拉回来入棚,5月下旬人工挂棒,6月底迎来头茬采摘,主要发往东北、山东等地。”

这背后,是庞泉沟镇立足生态优势打造的特色产业园。庞泉沟村阳坡组投资390万元,建起了占地50亩的现代化木耳产业园,配套建设了27座生产棚和5座晾晒棚,单次可吊挂菌棒83万棒。

今年第二茬木耳的品质依然上乘,单棚可产出鲜耳五六千斤,经烘干加工后,可收获干耳五六百斤,单棚产值达1.3万元,整园总产值可突破30万元。

一枝独秀不是春。产业园落地后,更成了周边村民的“就业蓄水池”。村民李侯连因家人身体不好无法外出打工,如今在园区负责打眼、吊菌棒、



宋和平正在仔细查看木耳长势。 韩笑 摄

摘木耳。“每年能干三四个月,月收入2000到3000元,稳定的收入撑起了一家人的生计。”李侯连感慨道。

在联农带农机制上,庞泉沟镇推行“基地+农户”模式,按照每2000个菌棒对应带动一户脱贫户的标准提供保底分红,采摘、管护等岗位优先吸纳脱贫户和闲置劳动力。目前,全镇已建成7个标准化种植基地、110个专业种植大棚,“庞泉雪耳”成功获评吕梁市

黄河滩上葡萄甜

□ 本报记者 刘转转

秋风吹过黄河岸,柳林县石西乡前焉村的萄宝园里,葡萄熟了。

60座大棚一字排开,掀帘钻进去,热浪裹着果香扑面而来。藤蔓攀架而上,绿叶层叠如盖,一串串葡萄从架间垂落——妮娜皇后红得发亮,阳光玫瑰绿得剔透,蓝宝石紫得深沉,密密匝匝,压弯了枝头。

棚里正忙。萄宝园负责人薛鹏飞坐在藤架下,手里托着一串刚剪下的妮娜皇后,对着手机镜头直播:“纯天然、无公害,花青素满满,想吃的朋友赶紧来柳林石西两河口。”直播间里不时有人问价、问路,他一边答话一边剪串,忙得脚不沾地。

不远处,从太原赶来的游客李志龙猫着腰,一手托葡萄,一手持剪刀,咔嚓一声,一串阳光玫瑰稳稳落入篮中。他直起身,把葡萄凑到鼻尖闻了闻,咧嘴一笑:“朋友推荐来的,说这边的葡萄皮薄肉脆,今天一尝,确实不一样。”棚内棚外,采摘的嬉笑声、直播的吆喝声,与阵阵果香搅在一起,热闹得很。

这份热闹,源于几年前的一次选择。2023年,薛鹏飞返乡创业,在这片河滩上种下第一批葡萄苗。短短几年间,30亩农场地而起,60座大棚次第铺开,妮娜皇后、阳光玫瑰、蓝宝石等8个品种在这片沙土地上扎下了根。

“石西这地方,黄河边土地土,光照足、通风好、温差大,种葡萄天生有

优势。”薛鹏飞说这话时底气十足。底气来自实打实的账本:亩产4000到5000斤,入园采摘价每斤5元到40元不等,每天来的游客四五十人,日销售额稳稳落在7000到8000元。

眼见销路不愁,薛鹏飞又动起了脑筋。中秋国庆假期,农场顺势推出礼盒装,120元至150元一盒,走亲访友的顾客一买就是好几箱。柳林石西两河口葡萄的名气越传越远。农场冷库里还存着三四吨葡萄,为错峰春节市场提前储备。“错峰销售,既能满足节日需求,也能让农场收益更稳。”

葡萄卖得好,乡亲们的日子也跟着甜起来。从春季抹芽、夏季剪枝到秋季采收、装箱,大棚里一年四季离不开人手。农场日常雇着五六名村民,农忙时能到十多人,按小时计酬,当天结清。正在分拣葡萄的马乃秀手脚麻利,一串串葡萄在她手里过一遍,品相不好的被利落剪掉。“以前照顾老人出不了解,现在走几步路就到棚里,一个月挣两三千块,家里的事也不耽误。”她抬起头笑了笑,又低头忙活起来。小小的一颗葡萄,就这样在村里稳住了一份踏实的营生。

昔日无人问津的荒滩,如今成了石西乡特色农业的一块招牌。藤架上垂落的,不只是沉甸甸的果实,更是产业扎根乡土、乡亲安居乐业的盼头。黄河滩上的葡萄甜,甜在枝头,更甜在心头,为乡村振兴注入源源不断的甜劲。



薛鹏飞在葡萄架下直播。 刘转转 摄



刘堂贵承包的大棚内,务工村民正在管护豆苗。 李江珊 摄

□ 本报记者 李江珊

金秋时节,沿着340国道驶入石楼县罗村镇沙窑村,一排排果蔬大棚在阳光下泛着银光。棚里,秋菜一茬接一茬;棚外,便民销售房前车来人往。这个曾经“守着要道没产业”的小村庄,正以满棚秋菜迎来属于自己的丰收节。

走进刘堂贵的黄瓜大棚,一人高的藤蔓上挂满了顶花带刺的黄瓜,翠

绿欲滴。“甜瓜上个月刚卖完,现在棚里基本都是秋菜,黄瓜、辣椒、西葫芦……有十多个品种。”63岁的刘堂贵弯腰掐下一根黄瓜,随手递给记者,“尝尝,脆着呢!”

作为沙窑村种植专业合作社社长,他是村里第一个带头承包大棚的人。2017年,村集体牵头成立合作社,建起第一批日光棚。刘堂贵率先站出来,头一年种甜瓜,净赚5万元,这笔看得见的收入打消了大家的顾

