

2018年养殖什么“钱”景好



1、养鸡

近些年由于养鸡越来越具规模化,国家对养鸡补贴政策逐渐降低。虽然大多数养鸡场都没有补贴,但并不妨碍养鸡赚钱。现在养鸡个体利润较低,主要靠规模养殖进行赚钱。当然规模化程度越高,对技术要求则越高,不然稍有不慎就会造成大量伤亡从而导致赔钱。对于初次养鸡没有太多经验的农户,可以选择与当地“鸡头”进行合作养殖合同鸡。虽然利润要略微低一些,但“鸡头”提供种苗、饲料、药品、技术以及销路等,非常适合新手养鸡。开始少养一些,并与“鸡头”进行合作的情

况下,风险应该不会太大。

2、养猪

过去一年生猪价格一直保持高位,这让养殖户赚足了腰包。同时有些养殖户却哀愁满面,养猪赚钱但却不能继续养了。处于禁养区内的养猪场,以及环评不达标的猪场,都不能继续养猪了。2016年南方养猪场已经清理得差不多了,2017年轮到北方养猪场了。大量中小养猪场被拆,而大型养猪场在短期内又难以上来。在未来1-2年,生猪应该会保持现在的价格或者小幅度上涨。如果有养猪条件,且能获得环评的情况下,不妨选择养猪。

3、养羊

羊价连续低了3年,多数养羊户坚持不下去退出养羊业。羊价在2018年可能继续低迷,当然也可能大涨。不建议新手入行,希望正在养羊的农户不要轻易放弃。可以精简羊群,节省饲料成本,静待羊价上涨。

4、养牛

随着牛犊价格上涨,以及育肥牛价格疲软,单纯养殖育肥牛效益并不算好。不过正因为牛犊价格上涨,加之繁殖母牛补贴力度加大,养殖繁殖母牛或者繁育一体都能获得较好的效益。

5、驴

天上龙肉地下驴肉,随着驴肉消费量以及阿胶消费量增加,驴变得越来越稀缺。目前驴的缺口达到3000-5000万头,而其他国家养驴又较少,大量进口并不现实。加之驴繁殖速度慢,三五年内这个缺口并不能堵上。养驴相对于其他畜禽来说,具有耐粗饲、抗病力强等优势,对养殖技术要求较低。不过由于驴生长速度过慢,农户并不能获得较高的效益。之前有报道说驴皮价格涨了10倍,但据小编了解,目前的驴皮价格真的没有那么高。

入行前想想这些问题

1.新手缺少对养殖行业的认知,想要在养殖业赚钱,不在于养什么,而在于你能养好什么。

2.在产能过剩、疫病复杂的今天,只有精通养殖技术的老司机才有较大的赚钱机会,新手上路进入这个领域,与老司机较量,成功的几率有多少?

3.养殖不是你想想养就能养。如今环保政策抓得越来越紧,想找个合适的养殖场地是越来越难。拿到一块能通过环评的养殖场地,不是一件容易的事。

4.养殖是个脏苦累的事情,同时又是个高投入低产出的行当,并不是一个好的创业选择。

5.近两年大量的资本注入养殖业,开始养猪、养鸡,资本优势+人才优势+技术优势,这些新进入的大机构是很难打败的庞然大物。

在国家倡导双创的大环境下,也可以将养殖业和淘宝、微商结合,把自己的产品卖到互联网,直接创建自己的品牌,当然这需要投入相当大的努力。所以,对于养殖新手来说,具体养什么,还要结合自身优势、当地气候、市场等情况而定。

河农



市场信息

春节前后大葱行情能否“向前冲”

眼下天气越来越寒冷,山东青岛平度的葱农们趁着土地尚未封冻,起早贪黑地在地里收获最后一批大葱。而在当地的蔬菜批发市场,菜商们则连续不断地装车发货,将一车车的大葱多已经堆到地头存储,销售情况持续不佳,导致货源余量高于去年同期。近期受天气影响,报价稍有提升,但整体交易依旧不旺,略显滞销。

在山东青岛平度市南村镇的农田里,尽管气温已经降至零度左右,葱农们还在田间忙碌着。葱农王忠旭和妻子刚把最后几捆大葱装上车,就迫不及待地拿出计算器,算了起来。他说:“我今年种了一亩半葱,毛葱现在是18000斤,剥出来的净葱是9000斤,纯收入9000块钱吧。”

王忠旭的经济账之所以能算得这么清楚,是因为他在地头把大葱剥干净过秤之后,直接就装上了等在一旁收葱的大货车上。而烟台菜商王福祥的货车,在收完王忠旭的大葱之后也正好满载。他说,现在大葱收获接近尾声,到地头来装车,是因为刚从地里挖出来的大葱更新鲜,质量更好。

近年来,陕西、河南等多地都出现了大葱丰收却滞销的现象,

这次平度市刚刚收获的8万亩大葱会不会也难逃一劫呢?分析师于双双表示,平度市作为山东主产区的风向标产地,价格走势基本可以代表国内大葱价格走势。目前平度地区大葱多已经堆到地头存储,销售情况持续不佳,导致货源余量高于去年同期。近期受天气影响,报价稍有提升,但整体交易依旧不旺,略显滞销。

今年第四季度,国内大葱价格出现了急转直下的情况。夏季高温多雨导致山东大葱软腐病频发,部分产区烂货情况达到了50%,大葱价格相应提升,同样也给大葱销售带来了压力。夏季大葱价格持续高位使得销区客商基本无利润,部分客商甚至亏损,销区客商采购谨慎,多采取按需采购方式。

临近岁末,大葱价格会不会受节日影响迎来“暖冬”呢?于双双认为,按目前国内大葱供应情况来看,价格涨势有一定难度。虽然岁末对行情有一定支撑,但时间或难以长久持续。随着月底江浙地区鲜葱上市,国内大葱供应依旧充足,短期看即使受节日影响价格有提升,预计幅度较为



有限。建议农户及时出售手中货源,不要盲目等价,造成货源销售滞缓的局面。

绿果

大豆市场“寒风呼啸”

大部分是饲料粮,质量不太合格,无法作为食品加工使用,价格就出现了小幅的上行。同时,中储粮在东北进行大豆轮换收购,因为很多销区的客户都有一个心理,买涨不买跌,大豆价格上涨,怕价格出现连续的上涨,就多备一些货,粮商也到东北进行了集中采购。”两个因素的共同作用,让大豆在一段时间内出现了上涨的行情。但是贺宇新坦言,正是由于这种短时间的上涨,导致市场反应过激,不少豆农都被“摆了一道”。

而在银河期货分析师梁勇看来,目前大豆市场依然处于供大于求,因此这股“寒风”还要刮一阵子。梁勇坦

题,随之大豆的行情表现就变得比较弱势。

除此之外,梁勇表示,国外大豆的冲击也是目前国内市场低迷的原因之一。梁勇说:“从南方销区来看,一方面是之前市场有备货补库的过程,之后有进口大豆替代的冲击。从国际来看,国际上的大豆价格走势也不是特别强,也是震荡偏弱,低位运行的状况,国际市场的偏差会导致进口的成本维持偏低的水平,致使东北产区出现了市场疲弱的状况。”不过梁勇告诉笔者,就目前市场环境来看,春节前还有售粮的小高峰。不过,由于今年整体的产量充足,春节前后大豆价格反弹难度还是比较大的。

徐岩滨

“智慧农业”让新型农业经营主体种地更有范儿



你能否想象,有一天,我们餐桌上香喷喷的米饭都是电脑遥控种出来的?有机构预测,2020年智慧农业的潜在市场规模有望达到268亿美元。智慧农业究竟什么样?在中化农业的MAP示范农场,未来农业发展的一种可能在这里诞生。

种地可以更轻

“自从2015年把流转的560亩地托管给中化农业技术服务团队以后,公司统一管理,植保、插秧、烘干都有大机械,效果好,费用还低。用工少了,药、肥、包装等成本都降低了,产量还提高了。”安徽省庐江县郭河镇南圩村家庭农场主魏守福说。

“他当地主,我们当长工。”中化农业MAP事业部总农艺师杜树海打趣,在庐江示范农场,我们采用“两优一休”种植模式,即种植优质稻和优质麦加上土地休整,通过品种筛选拉长稻麦茬口期,土地种养结合。采用的集成技术不可少,水稻测土施肥、农机农艺结合、秸秆全量还田、深翻耕耙……,通过实现高产高效,达到试验示范的

效果,引导更多农户加入。

“原先种地,全家老小齐上阵,出力还不赚钱;现在啥也不用干,化肥都没扛过一包,还赚了十来万,简直不敢相信!”吉林省双辽市卧虎镇六家村农民李继光感叹。除了玉米收获时抱着好奇心回家瞅瞅,他其余时间都在外打工。2017年李继光一共托管300亩地,一亩地增产150公斤左右,扣掉托管费,每亩净赚330元,一共赚了10万元出头。

农业可以更智慧

停在地头的植保无人机,摁下按钮后腾空而起,一天轻轻松松完成500亩的作业量;分布在基地的7个智能配肥站,轻触屏幕,量身定制的营养套餐通过纵横交错管道,送往每一株芦笋根部;埋在地下数不清的传感器,将各类种植数据实时传输到管理平台……这一幕出现在江苏省徐州市沛县芦笋种植大户顾玉军的MAP示范农场。

机械化、自动化和智能化,让农业“菜鸟”也能轻松种地。“凭借手上这套现代农

场管理系统,可以随时随地监控5000亩承包地的生产状况,在短短的半个小时之内,人员工作情况、机械作业情况、庄稼长势情况,全部都能了解到。要在过去,我一块地一块地跑,最少要5天。”安徽省巢湖市种粮大户郭诗银指着平板电脑上的线上MAP智慧农业平台系统说。

中化农业技术服务中心技术人员彭江南介绍,借助互联网汇聚种植、气象、农产品等海量大数据,整个农场都可以实现智能化、标准化管理,这种套餐式的种植方案,能将农民每亩地的投入成本至少降低20元。

资源整合更有效

“MAP平台主要提供从产到销全方位解决方案,希望能够帮助农户获得更好的收益,实现可持续发展。”中化集团公司总裁助理、农业事业部总裁覃衡德介绍,通过与本地新型农业经营主体合作,依托本地化服务团队,建设“MAP示范农场”和“MAP技术服务中心”,推动土地适度规模化,并提供包括土壤检测、品种规划、配方施肥、定制配药、农民培训等在内的“7+2”农业综合解决方案。在此基础上,中化农业通过智慧农业系统的搭建,实现农业技术标准的数字化、栽培管理的精准化和农场运营的智能化,帮助农户科学决策,精准生产。

安徽农业大学副校长姚佐文表示,中化农业的MAP模式和安徽农大构建依托大学为基础的农业推广体系有很多相似之处和契合点。MAP模式线上线下的互联网信息化手段,能够有效消除小农户和大市场之间的信息不对称,使小农户融入到市场中。“MAP战略是用互联网思维改造传统农业产业的结果。借互联网思维,整合资源为我所用。”覃衡德说。MAP是一个开放的平台,目前平台引进了种业、农用机械、金融保险等方面的合作伙伴。

崔丽

数九隆冬,市场上的果蔬依然琳琅满目、种类繁多。可是消费者还是常有这样的感叹:“记忆中好吃的味道难找了。”这份记忆深处的味道引领着供应,引导着消费。以番茄为例,逛一逛菜市场,你会发现,如今没人再单纯以“大”来吸引消费者眼球,而是将番茄掰开来展示,让人看看沙不沙、尝尝甜不甜。

在农产品供应日益丰富的今天,好吃、营养、安全的农产品才能安穩立足于消费者的菜篮子,这已经成了种企、种植户、收购商、消费者的共识。

农以种为先。培育沙沙甜甜番茄这类顺应市场需求的品种,是育种理念的升级。要从根本上解决种业创新与农业生产“两张皮”的问题,让更多企业成为育种研发主体,让科技真正长在企业里,才能突破种质创新、品种选育等关键环节核心技术瓶颈,为更多农产品装上优质“中国芯”。

食以绿为先。农药施多了,农产品的药残问题难解决;化肥用多了,土壤环境遭破坏。提高作物品种养分利用率 and 抗病性,是化肥、农药减量增效,促进农业绿色发展的有效途径。然而,抗病育种谈何容易,往往抗性好的品种品质差。一个品种要抗病性与口感兼顾,对育种而言是非常大的挑战,需要种业企业不断提升创新能力,品种特征特性才能逐步提升。

百姓惦念的“好吃的味道”就是巨大的市场需求。随着农业供给侧结构性改革的推进,种业体制改革不断深化,品种选育会更加侧重口感与抗性,相信有更多农产品正走在高品质的路上。

据《农民日报》

新需求在哪里新供给就在哪里

缪翼

棚室番茄 注意温光水肥控制



冬季光照时间变短,夜间温度较低,棚内的湿度会逐渐增大,病害极易发生,对番茄的正常生长造成不利影响,下面介绍冬季管理番茄的技术要点:

温度管理 进入冬季后,温室番茄应以保温增温为管理重点,低温容易造成番茄落花落果,甚至出现冻害,坐果率会大幅降低,从而严重影响到产量。如遇到暴雪或大风降温天气,可采用煤炉、暖气或人工补充光照的方法加温。

光照与通风 番茄为喜光性作物,在光照充足时,植株生长势旺盛,抗病性强。相反就会造成植株矮小、生长势弱,还会给病害的侵袭创造条件。可采用在后墙张挂反光幕,定期清扫棚膜上的灰尘或污物,清除棚膜内的雾滴等方法,增加棚内的光照。通风可以达到排湿、换气

和调温的目的。通风时间要依据天气情况来调整,每天必须保证一定的通风时间,才有利于植株正常生长。

浇水与施肥 浇水要结合追肥进行,不能只浇清水。用肥不能使用单一元素的肥料,最好使用三元复合肥或冲施肥,及时补充营养全面丰富的肥料,可以为番茄生长发育提供必要养分,否则易出现生理性病害,要选择连续晴天时,且浇水量要小,时间一般选择在上午或中午进行。

防治病害 冬季是番茄灰霉病、晚疫病、细菌性病害的高发期,应以预防为主,一般5-7天喷药一次,可选用啉霉胺+链霉素+甲基托布津,或乙霉威+链霉素+苯醚甲环唑等,做到几种配方的药剂交替轮换使用。

崔志英



猪咳喘病防治有招



猪呼吸道疾病至今是困扰养猪户的一大难题,自去年11月份以来呼吸道疾病更是易感染、难以彻底治愈!谈起呼吸道疾病大家都怕,原因有二:其一,急性的出现死亡;其二,慢性呼吸道问题出现消瘦不长,淘汰率高。所以,它有“三不疾病”之称,即:不死、不长、不愈!

一、呼吸道疾病发病原因

主因:传染性胸膜肺炎、支原体、猪肺炎、蓝耳病、副猪、流感多见、后期混合感染。

猪传染性胸膜肺炎3月龄最易感,具有季节性,多发生于4-5月和9-12月;发病时皮肤和黏膜变紫色,口鼻排出带血色的泡沫状物,肺表面纤维素凝块,粘连;具有口鼻流血,突然死亡、高烧、呼吸困难等典型特征。

猪支原体肺炎(气喘病)以慢性发作为主,小猪易感。早晚、运动时干咳,体温饮食无变化,肺部对称性膜样或“虾肉”样病变;该病特点是体温正常,短暂咳嗽。

猪巴氏杆菌病(猪肺炎)发病急,多发于中、小猪,体温在41℃以上;呼吸困难,流鼻涕,咽喉部肿大,肺炎区切面红白相间,呈现大理石样花纹;具有明显的咽喉部肿大,突然死亡,呼吸困难,部分鼻流血,体温高等特征。

猪流感传播迅速,发病率几乎高达100%,病死率高,体温升高至40℃-42℃,打喷嚏,肌肉关节痛,眼鼻流出黏性分泌物。

治疗原则:采食量下降不明显时,重点在饲料中加药;采食量下降显著时,饮水同饲料同时给药,既不吃料也不饮水必须注射给药。

严重猪只治疗方案:方案一:氟苯尼考+多西环素注射液;方案二:替米考星+林可霉素注射液;方案三:泰乐菌素+卡那霉素注射液;用药同时配合使用氨茶碱、米效果明显。

大群紧急防控方案:麻杏石甘散(清肺止咳散)、替米考星、氟苯尼考、多维等混合拌料,连用7-10天,效果明显。

总之,猪呼吸道疾病这一顽疾固然厉害,但只要方法得当,科学控制,完全可防可控!

据《猪e网》