



菜农须注意

大蒜辣椒价要跌

进入夏季,既是大蒜辣椒等蔬菜的销售高峰也是上市高峰。特别是对大蒜来说,近两年行情一直不错,但是分析发现,未来一周,包括大蒜、辣椒在内,部分农产品的价格可能呈现下降趋势,农民朋友需要提前做好准备。

大蒜作为一种季节性不强的农产品,国内市场的价格从2015年到2017年上半年持续上涨。本来被预测行情大好,但由于去年大蒜价格达16.0-18.0元/公斤,大部分蒜农都增加种植面积,导致目前的价格不仅没涨,反而遭遇“腰斩”甚至更低。卓创资讯分析师崔晓娜认为,影响大蒜价格变动最主要的因素就是供需关系,随着第三、四季的新蒜上市,市场上大蒜供求失调,价格可能还要下降。

专家介绍,大蒜这种大涨大跌的周期性行情从2005年之后就开始出现,每隔三年或五年就会出现一次,蒜农对这种行情大多有所了解,但是连续几年价格持续的上涨,让蒜农尝到甜头,所以种植面

积提高较快。与大蒜的情况类似,今年辣椒行情也逐渐呈现供大于求的关系。卓创资讯分析师赵功莹认为,现在市场上的辣椒主要来自大棚,因为山东棚辣椒的供货期已经到了末期,质量相对较差,而且目前山西、陕西和河北地区的大棚辣椒的上市量逐渐增大,随着上市量和供应量的增加,辣椒价格将会出现下滑。另一方面,过半个月之后,露天辣椒会大量上市,露天椒的种植成本相较大棚辣椒较低,露天椒的上市会对大棚辣椒的价格形成冲击,导致大棚辣椒价格下滑。

赵功莹建议农民朋友在辣椒上市期应及时把握市场的动态,采摘期要避免集中采摘带来的大量上市,同时在大棚辣椒和露天辣椒交替上市时期可能会出现辣椒价格小幅上涨,种植大棚辣椒的农户应尽快出手。而对于已经经历过价格大涨大跌的大蒜,专家建议蒜农一定要多方面去了解影响大蒜出现大幅度涨跌的根本原因,要合理地规划大蒜的种植面积。

山科

夏种大豆前景几何

夏种的主要作物是玉米和豆,目前多地已开始播种。这些年国家调整种植结构,调减玉米面积,鼓励种植大豆,2017年我国大豆播种面积连续第二年增加。

与此同时,去年玉米产量也在增加且收益不错。眼下又要播种了,农户的种植规划将如何制定?未来大豆市场行情如何?

据了解,在农业供给侧结构性改革政策的持续推动下,我国玉米播种面积继续调减,而2017年我国大豆播种面积连续第二年增加。截至2018年5月中旬,大豆价格为3830.3元/吨,同比5月上旬价格下跌40.2元/吨,跌幅为1%。

4月以来,南北大豆价格持续小幅下跌,主因是2017年、2018年度大豆产量增加,消费较为疲软。目前黑龙江绥化海伦商品

豆装车价2.32-3.46元/公斤,较4月初跌0.12元/公斤;安徽亳州商品豆装车价3.80元/公斤,较4月初下跌0.40元/公斤。

据了解,2017年玉米单产状况较好,种植收益预计较好。而大豆连年增产后价格下行压力大,且大豆市场容量远小于玉米,因此玉米、大豆的比较收益可能将再次向玉米倾斜。从2014年大豆目标价格补贴试点到2016年大豆生产性补贴政策,大豆价格市场化改革态势已明朗,大豆价格将主要受供求因素决定。

相关人士表示:“本年的大豆行情虽不乐观,但下一年度栽培面积的减缩将减轻大豆的供给压力,大豆价格或高于本年。在栽培方面建议东北栽培高蛋白种类,南边栽培早熟或徐豆等优质杂花豆为主。”

央广

肉鸡价格上涨空间小

今年初,国内肉鸡行业经历了一轮低价。数据显示,大肉食毛鸡价格持续下行,跌至4元/公斤左右,与春节前收尾价格相比,跌幅接近30%,并创下了自2010年以来的最低纪录。养殖户出栏一只肉鸡约亏损5元。如今,在多重因素的共同作用下,肉鸡价格出现了上涨。

卓创资讯分析师刘晓莹表示:“5月中旬至今大肉食毛鸡价格多处高位盘整状态,全国大肉食毛鸡收购均价在7.60-8.00元/公斤窄幅震荡。养殖端扩大养殖产能的行为普遍。5月中旬至今全国大肉食鸡均价呈震荡上行走势,大肉食鸡苗由2.64元/羽上行至3.02元/羽,区内涨幅在14.39%。前期养殖户担心后市,补栏较少。但近期毛鸡价格高位盘整,养殖户盈利丰厚,补栏积极性明显提高,市场需求向好,孵化场鸡苗供应稳定,苗价震荡走高。”

北京水屯市场分析师师清才认为:“近年人民消费水平明显提高,对鸡产品的需求无明显淡季旺季之说。端午假期对肉鸡行情提振作用有限。端午过后,市场需求无明显变

化,影响肉鸡价格的因素主要还是毛鸡供应量的增减。6月下旬毛鸡供应量或稍增,鸡价有下滑可能,但由于厂家库存不高,鸡价下滑空间有限。养殖户还应理性选择补栏时间,切勿跟风。不过,从长期来看,国内肉鸡的发展前景还较为可观。”

据《中国统计年鉴》数据,我国居民人均肉类的年消费结构上,2013年到2016年,我国人均禽类产品消费量由7.2千克上升为9.1千克,年均增加8.1%。

师清才表示:“我们市场肉鸡的销量变化不大,但是从整体人口上来讲,整体人口在不断减少,从肉鸡监测量上看,变化不大,说明相对于猪肉,人们对肉鸡的消费习惯有小幅度的上升。”刘晓莹则认为:“近年我国鸡肉消费有逐年增加的趋势,受祖代种鸡引种受阻影响,鸡产品供应量有小幅减少趋势。目前毛鸡市场仍处供需两淡的状态,后期随着鸡产品供应的减少,毛鸡市场或出现供不应求的状态。”

中新

吕梁农信金融“活水”激活乡村振兴大格局

□ 郭永德

去年以来,吕梁市农信社坚持以“深耕‘三农’,细作小微,精准扶贫,倾力重点”为业务定位,精准发力,分类施策,努力构建多层次农村金融服务体系,全面开启助力乡村振兴新征程。

让农村产业“旺”起来

在临县湫水河西岸,坐落着一个名叫青塘的村庄。村中有名为“海眼”的泉水涌动,1200余亩宽阔的平川盛产水稻、粽叶,400余亩芦苇地一望无际,成为一道亮丽的风景。虽然守着这样一块“风水宝地”,但当地农民却仍然在自己的“一亩三分地里刨食”。

为了打造金融支持乡村振兴的“新样本”,吕梁市农信社选择了临县青塘食品有限公司——一家刚刚起步,前景并不被看好的企业。在农信社的支持下,该公司打破原来仅做粽子这种时令产品的局限,发展成为集生产、销售、旅游为一体的特色农业公司。

“以前,村民们都不看好这些芦苇,甚至有的把它当柴火烧,村里也清冷得很。现在不一样了,我们的粽子已经销往全国各地,再加上村里连续举办了几届‘粽子文化节’,有了些知名度,大家争着抢着把芦苇地经营好,叶子统一卖给我们,苇秆加工成炕席和艺术品出售,取得了良好的口碑和经济效益。”青塘食品公司董事长说道。而贫困户王金平则算了一下他家今年的收入:“过去种地一年只有1万元左右的收入。今年夫妻俩都进了粽子厂工作,加上经营的自家芦苇地,一年下来差不多能收入7万元。”

目前,青塘食品公司的粽子产量、销量和收入比刚开业时翻了一番,带动了村里31户贫困户脱贫致富,外出务工的村民也有了“返乡”的欲望。

让农村环境“美”起来

今年的中央一号文件提出要实施休闲农

业和乡村旅游精品工程。围绕这个要求,吕梁市农信联社以绿色金融服务实体经济为根本,积极实施绿色金融改革创新,努力构建特色鲜明、亮点突出、有效支撑绿色产业发展,促进煤炭资源产业改造升级、环境修复等传统产业绿色化改造的金融服务体系,全面助力乡村振兴。

孝义市兑镇镇是一个千年古镇,历史文化深厚、传统技艺繁多,特别是否野砂锅制作工艺至今已有千年历史。为了挖掘当地的文化资源,吕梁市农信社积极做好民间文化产业的整理和推介,累计为杏野砂锅产业基地发放贷款1285万元,助力杏野砂锅远销河南、河北、贵州等地。围绕孝义市现代服务业产业集群规划,吕梁市农信社大力支持辖区

临县红枣、柳林碗托等特色旅游产品逐渐形成规模,成为山西省特色闻名品牌。

让农村农民“富”起来

自脱贫攻坚战打响以来,吕梁市农信社从扶智、扶志、扶勤、扶德入手,树立典型示范,总结推广脱贫经验,动员贫困户用自己勤劳的双手脱贫致富,将贫困地区的“泥泞路”,全部打造成通向振兴的“致富路”。原来的农村贫困群体一跃成为乡村振兴“新”的生力军。

“你看,这顶刚好是今年前五个月的受益金,这不,才20号,第五个月的受益金都给打上了。”翟二虎满脸激动地指着存折本上的数字告诉记者,“农信社真是老百姓的贴心银

在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下——新时代新作为新篇章

内梦幻海、胜溪湖、曹溪河等旅游文化产业,累计发放贷款1.03亿元,在全国百强县孝义市建成了集接待、会议、旅游、观光、娱乐等多功能于一体的休闲旅游度假区,对当地文化旅游、建设区域中心城市、带动乡村振兴起到积极作用。

山西杏花村汾酒集团是全国知名企业,有着深厚的文化底蕴和悠久的历史。在汾酒集团文化旅游项目开发中,吕梁市农信社对汾酒生态园、汾酒博物馆、老作坊恢复建设等项目和观光园内旅游交通、场所基础设施建设给予信贷支持,在当地形成了与贾家庄交相呼应的乡村旅游观光带。

乡村文化旅游产业的兴起发展,促进了农村环境的改善,也促进了当地农户增收致富。在农信社支持下,汾酒、汾州核桃、汾州小米、

行,每个月都能按时打上200元的受益金。”据悉,66岁的翟二虎是孝义市东许乡东许村人,膝下仅有一个儿子帮着料理家事。多年前,翟二虎因患有脑梗坐上了轮椅,老人的患病让本就贫寒的家境更是增添了不少负担。2017年,随着脱贫攻坚战的全面打响,让老人一家享受到了“精准扶贫贷”带来的三重保险。

岚县鑫林杰造林合作社是由河口乡20户贫困家庭联合组建而成。今年一开春,该合作社就与乡政府签订了1000亩的购买式造林任务,在信用社的支持下,不到十天时间,该合作社就拿到扶贫贷款20万元,让20户贫困户一下子有了底气,准备今年大干一番。而岚县东村镇石家庄村建档立卡贫困户孟计明,则在农信社的帮扶下找到了一条致

山村新貌

中阳县下枣林乡神圪塔村2017年实现整村脱贫目标后,按照乡村振兴战略的总要求,以特色产业、美丽乡村建设为抓手,大力发展设施蔬菜、采摘农业,依托宜居环境的优势开拓健康养生、休闲度假、水系列产品等朝阳产业,大力开展各类文化体育活动,建设具有独特文化魅力的旅游示范村,打造离石、中阳、柳林经济文化圈的一颗明珠,走出一条从根本上改变贫困山村现状,走向小康农村、幸福家园的新路。

记者 李小明 摄



周景平：做村里创金、土里致富的新时代农民

□ 陈久平

岚县王狮乡阴湾村地处羊脑山山脚下,新农村建设的这里出现一派新气象,街道整洁,排房整齐。村子里有个四十多岁年纪的村民叫周景平,看上去身强力壮,一张笑哈哈的脸上被长年累月的太阳晒得黑黑的。院子很大,有十几间新房,在院里散养着一些鸡。

他家里共有五口人,有他和他的妻子,两个孩子,一个老母亲。以前他也觉得在村里种地没意思,东山的日头熬到西山,打下的粮食卖不了几个钱,所以也跟上人出去打了几年工,除赚不下几个钱,反而变成了榜上有名的贫困户。他有些内疚,一个大男人不能养家糊口确实说不下去。在党的扶贫政策支持下,在县人大包村扶贫的领导程堂的参谋下,村里的第一书记也积极支持他安下心来,在村里创金,在土里致富。

国家有支持农民购买农业机械的好政策,他原来有些操作农业机械的基础,他谋划

村里土地很多,用机械化加上现代农业新技术,实施生态农业,种绿色有机的农产品,来发家致富。他这样想,也就这样做起来了。加上国家对农村农民种地很支持,今天送来了化肥,明天也送来了种子,给地膜,给补贴,给技术,所以当个农民也很荣耀。

他从去年就安心农村,安于农业,购置了604拖拉机一台、马铃薯播种机一台、马铃薯收获机一台、铺膜播种机一台、锄草机一台、旋耕机一台。这样六台农机就基本上从春耕播种到夏锄秋收全年进行作业了。他经过了去年一年的试运行,服务农家、服务农业,基本在熟练技术、依规操作方面有了经验,胆子也大了,思想也安定了,敢于放手服务了。

今年他一共种了37.8亩粮食作物,其中种了14亩渗水地膜覆盖杂交谷子,种了4亩多玉米,还种了10亩晋薯十六号马铃薯,其余种了一些日常生活离不开的小杂粮。他还

育苗8亩樟子松和油松,现在已经成了大苗,一旦出圃也能卖上些好价钱。

他今年种的地庄稼长势十分喜人,根据正常年景的评估,一亩渗水地膜覆盖杂交谷子,稳作稳打可以收获谷粒一千斤,就按一斤谷子三元来计算,十亩谷子可以打一万四千斤谷子,就可以收入四万二千元,还有谷草也可以卖钱。十几亩马铃薯保守些计算,按一亩一万元的收入,也是一万多元。杂粮玉米也能收入一万多元。这样满打满算光种地收入就可以有六万多元的收入。他一年的农机服务业,从春季的旋耕,机耕,铺地膜播种,以及秋收作业等农机服务业,除了农机用油开支和折旧开支以外,也能收入一万多元。他还有8亩地的绿色银行,这些茁壮的育苗,一旦遇上个好机会,也是一笔不小的收入。他还有国家每年给的各种补贴。他用了农机种地,省力省工省时,实现了农业机械化,他

亲身体会到了当现代农民,实施现代农业的优越性。

在他的笔记本,他密密麻麻地记着早熟马铃薯管理技术上说今年试种了几亩早熟马铃薯,最近总觉得营养有点不足,最近想给叶面喷肥,补充营养。他记下了营养素的种类,还有各种使用浓度、喷施方法。他想通过田间管理,科学管理,使早熟马铃薯早结薯,产量高,早上市,卖个好价钱。

周景平在振兴农村、振兴农业方面迈出了新时代的第一步,他在这样的山水田园中用阳光雨露创业,让土地生金,坚持数年,肯定会前程远大,硕果累累。

