

张俊兴：牵着毛驴奔小康

□ 文/图 本报记者 郭炳中

有人说,张俊兴因为磛口而出名;但更多的人说,磛口因张俊兴更出彩。

今年70岁的张俊兴,怎么也没有想到,十一年前冲破“樊篱”来到古镇磛口,靠为游客牵毛驴供人照相,如今竟然成为了景区的一位响当当的名人——“毛驴老汉”。

秋高气爽,碧空如洗。9月21日,记者慕名来到磛口采访“毛驴老汉”张俊兴。不用问,不用寻,黑龙庙下的广场上,头裹羊肚白毛巾,身穿老羊皮背心,紧扎红腰带,手拿长长的旱烟袋。供游人骑的黑色毛驴,也被打扮得“花枝招展”,披红挂绿,精气神十足的老汉肯定就是张俊兴了。

为了目睹老张和老伴的“表现”,采访之前,记者并没有和他提前沟通。

驻足之际,只见老两口,身手敏捷,正在为接到单的游客着装打扮,造型摆相,插科打诨,谈笑风生,一气呵成,不到十分钟的工夫,一单生意便“大功告成”。

“现在是旅游旺季,来磛口旅游的人接二连三,特别是最近更是成群结队,骑毛驴逛古镇的人也是争先恐后,一天下来平均差不多能挣200元钱,生意好着哩!”见记者前来采访,张俊兴掩饰不住内心的喜悦之情心满意足地说,一旁的老伴狡黠地拽了一下老张的衣襟,示意不要“露富”。

记者眼见为实,目前,景区内,除了明清一条街、民居、石头古巷、水旱码头、票号等景观外,老张牵着毛驴供游人拍照留影也是一

道独特风景。“游客骑驴观景一次十元,如果想穿戴特制的服装道具拍照,再花十元钱就好了。”正在为毛驴整理行头的老张的老伴,边做边说,向记者介绍着行情。

挣钱谋生三百六十行,为什么张俊兴偏偏选择了吃“旅游饭”这一行?这还得从头说起。出生在当地人号称“临县的西藏”的索达干乡暖水上村的张俊兴老人,天生就是一个不向贫穷低头,不向困难弯腰的“硬骨料”。

2007年,眼看就要步入花甲之年的张俊兴陡然发现,儿女虽然早已成家,但自己的欠债却越来越多,非但两个儿子结婚时借的钱没有还上,常年出门打工的儿女,因为一没文化,二没手艺,生活窘迫,还得时不时由他给予贴补接济。

他再回头一看,近几年来,十里八乡“出门”的乡亲们,大都有了“好活法”,从不服输的老张终于坐不住了,暗忖道:自己并不比别人差多少,有胳膊有腿,为什么就不敢走出去“扑腾扑腾”呢?

况且,留着“山羊胡子”的张俊兴,长相标致,不高不矮,不胖不瘦,虽然没有印象中黄河汉子虎背熊腰般壮实,但却常被村里人称作“演员型”人才。

无巧不成书。一天偶然看电视时,壶口瀑布景区附近村民牵毛驴挣钱脱贫致富的报道,让他心动不已。“同样是黄河岸边的著名景区,别人能有市场,难道自己就没有市场?这不是捧着金碗讨饭吃吗?”

“最穷无非讨饭,不死终会出头。”说干就干,他又硬着头皮从亲戚处借来200多元,乔装打扮精心装备一番,赶上家里的“硬劳力”毛驴,早出晚归,尝试着到二



张俊兴和老伴正在接待游客

十里之外的磛口景区“挣活法”。

彼时,正处于临县全面发力、深度挖掘推广、重点打造以磛口为重点的旅游品牌之际,虽声势浩大,但影响力有限,游客稀里哗啦,因此张俊兴的生意并不看好,“有时一天也没有一个客人,偶尔一天也就只能挣个三五十块。”

但在张俊兴看来,已经很满足了,毕竟能见到现钱。

不怕做不成,就怕心不诚。张俊兴更相信,“没有人能随随便便成功”,用心服务,诚信经营,假以时日,坚持下去,肯定会有好结果。

到磛口谋生十一个年头,老张见惯了市面,可以随意“被”拍照,就像受过专业训练的演员一样,有一副饱经风霜的面孔。“这最近在镇上拍电视剧的剧组又找上门来,半个月的群演任务,每天给挣200元钱,挺满足了。”

老张说,如今一年下来有两万多元的收入,在旅游旺季,平均一天有一二百块钱的收入,但淡季或者天气不好的时候,基本挣不到什么钱。

以前,老张和他的毛驴都是清晨从二十里外的山上来景区,可以说“历经世间坎坷,尝尽人情冷暖”,现在人老了腿脚不好使了,租住在景区犄角旮旯里。

“两头毛驴早晚得喂四五斤玉米和黄豆,拌上二三斤麸皮,加上些好草料,天天喂驴的成本就得来十几块钱!每天很多人骑,毛驴的活很重,得喂好点儿!”老张说:“每天早上

八点多牵着驴从山上下到景区,下午六点左右收工。还要抽空回家侍弄20来亩杂粮地,一刻也闲不下来。

有时候,老张也客串摄影师,为游客照相,做导游。“现在借的钱都还上了,还积蓄了点养老钱,但孩子们外出打工生活压力大,不容易。”老张说,已届古稀之年的他还如此辛苦挣钱,就是为了让孩子在外面生活的好一点。

眼见老张的生意红火了,便有“追随者”也跻身这一行当,老张决定“扩大再生产”以保持“压倒性优势”,今年又“添置”了一头毛驴,老两口“各把一摊子”,以多取胜。

“赶上好时候了,党和政府的精准扶贫政策到户到人,咱干不了大事,就做点力所能及的事,这也是为脱贫攻坚作贡献嘛!”老张说:“再过两年县里就要整体脱贫了,咱决不能拖社会的后腿,我这把老骨头也豁出去了,甩开膀子再干个三年五载,争取有生之年过上几天小康日子,今生也就无憾了!”

“物阜民熙小都会,河声岳色大文章。”这是黑龙庙山门上的一副对联,准确地描述了磛口昔日的繁华和富足。昔日的水旱码头成就了无数富商巨贾,在脱贫攻坚决战决胜的当下,磛口乃至整个临县在外部帮扶和“内生动力”的作用下,让不少像张俊兴老人一样的贫困群众,已经走上或正在走上脱贫致富奔向小康的道路。

农业知识

肉鸡行情整体震荡下行

今年上半年肉鸡养殖业行情较好,市场格局由供大于求转为供不应求,鸡价从3月中旬起开始震荡上行,呈现先跌后涨走势;近日大肉食毛鸡价格棚前报价已达9.6元/公斤。



郭炳中 摄

然而近日肉鸡产品价格连续走低,下滑0.3~0.5元/公斤;单冻修剪大胸主流价13.5元/公斤左右,大规格琵琶腿14.3~14.5元/公斤,箱装中爪24.6~24.8元/公斤,产品市场略显疲软。

今年上半年持续的高温天气在一定程度上提振了肉鸡行情。卓创资讯分析师刘晓莹分析称,首先是由于高温天气导致父母代种鸡产蛋、受精率均有下降,种鸡产能有10%-15%的减少,于是鸡苗供应量缩减;其次则是由于高温天气下毛鸡饲养难度增加,养殖户养殖热情不足;最后,受到夏季台风频发的影响,山东多地出现水灾,造成部分毛鸡死亡,鸡源进一步减少。这三方面导致今年夏季毛鸡出栏紧张,供应面支撑鸡价震荡上行。

针对近期大肉食毛鸡价格下行原因进行分析时,刘晓莹表示,从供应方面看来,进入9月份之后,随着气

温走低,肉鸡的供应恢复稳定。据卓创数据监测显示,秋冬季在产父母代种鸡存栏稍有增加,且气温降低后种鸡产蛋、受精率提高,产能有一定恢复,屠宰企业库存量有所提升。分析师高翔也指出,在这种情况下,部分厂家成仓略有让利,于是产品价格出现松动。同时他也从需求层面进行了进一步分析,他表示,主要原因是整体需求出现了明显下滑,学校开学季已经过去,贸易商及食品加工企业拿货积极性欠佳,大多观望,终端二三级批发市场消化滞缓,需求不佳,带动了大肉食毛鸡价格的下滑。

最后,高翔预测称,未来大肉食毛鸡产品库存仍然处于上升态势,贸易商拿货量难有提升,所以尽管毛鸡价格受供应面支撑仍然高位震荡,但产品市场整体将呈现震荡下滑走势。

刘蕾

华北玉米好行情将难以为继

自8月底开始,华北玉米就出现一轮较强反弹,打破了持续4个月的震荡格局,山东地区厂家主流收购价达到1.92~1.98元/公斤,短期反弹,高端再次接近2元/公斤关口。东北地区拍卖成交也持续回升,共同提振市场热情。



郭炳中 摄

不过卓创资讯分析师徐学平认为,9月作为新陈玉米的过渡时期,市场出现上市之前的炒作潮很正常。不过这一涨势并不会维持太久,价格将很快转跌。实际上,回顾去年9月初,华北玉米价格也出现过一轮快速拉升,但中旬很快就跌回去了。

对于今年华北玉米此轮大涨的原因,徐学平认为主要受两个因素影响。其一,市场货源减少,拍卖成交回升。截至9月7日,2018年拍卖已经累计进行了22周,共成交玉米7529万吨,2013年基本见底,2014年玉米剩余1044万吨,2015年玉米剩余9594万吨,粮库剩余库存约1.06亿吨。

徐学平分析认为,从成交情况来看,拍卖成交呈现先降后升的变化。4月拍卖初期成交热情较旺,成交量达到500万吨,6~8月每周拍卖成交降至200万吨,低于正常消费量,市场货源及厂家库存消耗中逐渐下降,很多囤粮因资金、心态消极等因素陆续出货,其中不少亏损出局。8月中旬开始,拍卖成交量、成交价双双回升,市场粮商库存见底,市场供应收紧,市场转向拍卖市场。本周成交量400万吨以上,连续第四周回升,平均价格也较前面拍卖低迷期提高50元/吨。

其二,下游库存下降,阶段性补货增多。其三,新粮减产预期点燃炒作热情。目前华北秋玉米进入熟期,预计中旬陆续上市,月底达到高峰。今年极端天气较多,东北、华北前期遭遇干旱,高

温天气,一些地区授粉情况不理想,部分地区出现玉米颗粒偏少、花粒等现象,此外8月暴雨导致部分地区出现倒伏现象。新季玉米减产基设定局,市场挺价炒作心理增强。

对于华北玉米市场9月份的走势,徐学平强调,这是新陈玉米的过渡时期,也是市场博弈的敏感时期,需要重点关注拍卖情况和市场心态变化。

徐学平分析认为,一方面,临储拍卖还在正常进行,是当前玉米供应的主力,目前没有明确停拍时间表,如果像去年持续到10月底的话,临储拍卖对市场的影响不容忽视。另一方面,近期拍卖成交价回升,提振市场信心,新粮上市开秤更容易出现高开可能。

当前市场心态较前期改善,主要是受到玉米去库存加快和新粮减产预期的双重支撑。今年玉米拍卖成交有望突破8000万吨,临储玉米库存将降至1亿吨以下,短短两年的时间库存下降一半,下游需求稳步增长也是去库存较快的重要因素,中远期随着供需面的改善,从根本上有利于价格上升。

徐学平分析道,9月初玉米价格走强,体现了季节性的特点。目前上涨势头已经减缓,中旬市场将转向弱势,不过今年不会像去年那样急跌。随着下旬新粮陆续上市,预计华北新玉米开秤价格在1.92~1.96元/公斤,较去年略高一点,随后会在厂家打压之下下滑。考虑到秋粮减产及市场信心的恢复,预计今年农户惜售比较普遍,理性卖粮逐渐增多,市场跌幅有限,底部价格将高于去年0.02~0.04元/公斤。

新农

幸福是奋斗出来的



捧着沉甸甸的谷穗,临县招婆农民喜不自胜



庆祝中国农民丰收节

春种一粒粟,秋收万颗子。时值第一个中国农民丰收节之际,我市各地农民欢歌笑语,以不同方式庆祝自己的节日。经历春秋,汗水终于滋润出硕果累累,人们沉浸在丰收的喜悦中。

农,天下之大业也。在处处五谷丰登、瓜果飘香,各地农民共庆丰年、分享喜悦之时,一曲乡村振兴的华彩乐章正在吕梁大地激荡响起。记者 郭炳中 摄

既要锦上添花 又要雪中送炭 更要坚持问题导向

方山县:56名省市工作队队长汇聚一堂话脱贫

本报讯 “去年我们在村里试种了50亩板蓝根,收到了不错的效益,群众每户增收200元。今年我们又新建了10个香菇大棚,引进了旱地西红柿种植,效果都比较好,这是我们在帮扶村里产业发展上的大致情况。”

“我们在市财政局在方山县帮扶两个村,今年赤坚岭村的西葫芦种植产业大大提振了群众脱贫的信心,原先计划发展200亩,实际村里发展了600余亩,市场销售空前好,我们还注册了‘赤坚岭西葫芦’商标。下一步我们准备与几个蔬菜大商达成长期合作协议,一方面保证西葫芦的销路畅通,一方面维护好这个商标品牌,使其做大做强。”

……

9月18日,方山县政府四楼会议室里吕梁市直机关派驻该县驻村工作队队长座谈会正在如期举行。一开始,来自市接待办和市财政局的两位工作队队长就帮扶村产业发展情况的大家心潮澎湃。紧接着,市委宣传部派驻的工作队长陈丁照,市文化局的蔚虎平向大家展示

了帮扶村——马坊镇开府村,冯家庄村和凤翼村大力加强基础设施的情况,让大家看到了工作队定点帮扶的一幅幅精彩画面。

“大家为我们方山的脱贫工作所付出的努力和取得的成效有目共睹,这期间有完善基础设施方面的锦上添花,有助困济难方面的雪中送炭,今天我们把大家召集回来,一方面是想听听大家都帮扶村的整体情况,更主要的是想让大家结合村里实际,坚持问题导向,围绕贫困户、贫困户退出的各项指标和‘两不愁、三保障’,有针对性地发现问题,提出一些观点和解决问题的意见建议。”主持会议的方山县委副书记记司斌胜的话瞬间扭转了大家交谈的方向。

市政府办公厅派驻的工作队长李耀华说:“当前村里的最大问题是群众的情性比较大,比如搞个培训之类的,发上补助,反复动员,群众还不是很积极,要説利用培训学到的技术搞个产业就更不用谈了。”

“的确也是,现在村里群众等靠要的思想还很严重,甚至有争当贫困户的现象发生。”“群

众对脱贫政策掌握的还是不够,像我们村群众对健康扶贫‘双签约’就不清楚。”“村里的村干部,特别是村支‘两委’主要干部战斗力不强,存在软弱涣散的情况,严重影响脱贫工作进程。”

“我建议就是要把扶贫与扶志、扶智结合起来,激发群众自身脱贫、我要脱贫的热情和信心,通过开展一些文化下乡活动、精神文明户的评选来不断提高群众对脱贫工作的认识水平。”“关于政策掌握不够深入的问题,我的办法就是来一次‘体验式’的政策落实,比如帮助群众办理一次住院报销、帮助一个残疾群众办理一次残疾证等,这样咱们作为工作队队长、帮扶人员,不仅能够理论上讲清,更能接地气地把实际的每一个环节讲透。”

……

从展示帮扶成果到挖掘存在问题,从面对问题困难到提出意见建议。各位工作队队长的发言直击要害,激烈热情,不知不觉时间已到了中午一点多,大家被迫“停工”。因为当天下午3时,在各县的武馆宾馆还要召开一个同样规格

的省直单位派驻方山县驻村工作队队长座谈会。

来自方山县干部帮扶工作领导小组办公室提供的数据显示:仅2017年省市派驻方山县31个单位56支工作队就为该县注入扶贫资金1700余万元,累计为村办实事好事237件,有力地推进了方山的脱贫攻坚进程。

今年是方山县脱贫摘帽之年,年内要实现退出贫困村14个、减贫12300人以上,贫困村下降到10%以内,贫困发生率下降到2%以内。距大考只剩百日,如何在现有脱贫成果的基础上,继续发力,稳步前进,该县立足实际,慎重考虑,全面检点,积极迎检,在加大力度全面推进脱贫攻坚各项产业、设施建设的同时,把眼光放在了脱贫软实力的完善提升巩固上,进一步找准短板,补齐短板,于是便有了这样一次特别的富有实效的座谈会。(杨应平)



第一现场