# 吕梁日报

中共吕梁市委机关报

2020年7月
14
星期二
农历庚子年五月二十四
第10013期
今日4版

吕梁日报社出版　国内统一刊号:CN14－0028　邮发代号:21—28　吕梁新闻网:www.sxllnews.cn　山西省一级报纸


### 坚定制度自信 凝聚奋进力量

## 《中国制度面对面》出版发行

**新华社北京7月13日电** 为深化党的十九届四中全会精神的学习宣传贯彻,帮助人们更好理解坚持和完善中国特色社会主义制度、推进国家治理体系和治理能力现代化的各项决策部署,中央宣传部理论局组织撰写了2020年通俗理论读物《中国制度面对面》。目前该书已由学习出版社、人民出版社联合出版。

该书是"理论热点面对面"系列的最新读本,秉承其一贯特点和风格,集中回答干部群众普遍关心的重大问题。记者了解到,从去年11月开始,中宣部理论局就组织力量开展深入调研,梳理出中国特色社会主义制度是怎么来的、中国特色社会主义制度为什么好、中国特色社会主义制度如何行稳致远等16个重大问题。中央有关部门的同志和专家学者围绕这些问题,进行深入研讨,集中起草修改,广泛征求意见,在凝聚各方面智慧的基础上完成了书稿。

该书以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,紧密联系新时代中国特色社会主义制度建设实际,紧密联系干部群众思想实际,从理论阐释、新闻视角、问题意识、语言特色、历史纵深、国际视野等维度,对这些重大问题作出了深入浅出的解读,观点权威准确,语言通俗易懂,文风清新简洁,形式活泼多样,有助于进一步坚定广大干部群众的制度自信,(下转4版)

# 吕梁市与粤港澳大湾区企业家招商引资推介会举行

### 李正印主持并讲话 王立伟推介 刘亚林讲话

**本报讯(记者 李雅萍 罗丽)** 7月13日,吕梁市与粤港澳大湾区企业家招商引资推介会举行。省政协副主席、市委书记李正印主持会议并讲话,市委副书记、市长王立伟推介,山西省珠三角招商局局长刘亚林出席会议并讲话,香港铜锣湾集团董事局主席陈智等粤港澳大湾区20多位企业家出席会议,市领导乔晓峰、刘晋萍、薛爱平,市政府秘书长权威参加会议。

李正印对山西省珠三角招商局一直以来对吕梁的关心、支持表示感谢,对来吕考察的企业家们表示欢迎。他说,吕梁作为革命老区、发展新区,发展潜力巨大。近年来,全市上下牢记习总书记教导嘱托,感恩奋进、砥砺奋进,以脱贫攻坚统揽经济社会发展全局,积极推进资源型城市高质量转型发展,地区生产总值、一般公共预算收入、规上工业增加值总量等多项经济指标位居全省前列。当前,吕梁正在深入学习贯彻习近平总书记视察山西重要讲话重要指示,全面落实省委十一届十次全会精神,沿着习总书记指引的金光大道,在山西率先蹚出转型发展新路的新征程中奋勇争先。

李正印在讲话中指出,粤港澳大湾区企业家们带着感情来到吕梁,项目准备充分,合作意愿强烈。从企业介绍中充分感受到各企业坚持新发展理念,聚焦国家、地区发展现实问题,强化项目科技支撑,创造出了可复制可推广的发展路径和发展模式。推介的项目与吕梁高质量转型发展的需求高度契合,希望双方加强沟通联系,共同推动项目落地。

李正印对双方合作提出四点要求。一要把握机遇。粤港澳大湾区和吕梁的企业都要认识到"山西要在转型发展上率先蹚出一条新路来",聚焦"六新"取得新突破,以及黄河流域生态保护和高质量发展、中部地区崛起、转型综改示范区建设、能源革命综合改革试点等重大战略实施为吕梁带来的新机遇,因势而谋、应势而动、乘势而上推进合作,助力吕梁高质量转型发展。二要精准对接。各县市区、各开发区及吕梁企业都要积极主动和考察团企业家深入交流,对接项目,开展合作,让更多好项目在吕梁落地。三要搞好服务。各县市区、各开发区要为企业进驻营造良好环境,为项目落地提供保姆式服务。四要合作共赢。吕梁本地企业要与珠三角企业建立长期、深入、高质量的合作关系,助推企业发展壮大,在率先蹚出转型发展新路的新征程上谱写吕梁高质量转型发展的新篇章。

刘亚林讲到,吕梁历史悠久、人文荟萃,资源丰富、产业多元,是一座英雄的城市,一个令人向往的地方。这次带领粤港澳大湾区企业家来吕梁开展招商引资对接,共商合作,共同发展,充分感受到吕梁市对企业家的尊重、重视以及对扩大开放、加强与粤港澳大湾区合作的迫切愿望和坚定决心。吕梁的营商环境和招商引资政策优越,希望粤港澳大湾区企业家精准对接,用心领略吕梁,感受吕梁,投资吕梁,共赢发展。

王立伟在推介中介绍了我市基本情况以及投资发展优势。他希望,企业家们把吕梁的资源、市场、产业与粤港澳大湾区的技术、人才、资本等优势结合起来,实现互利共赢、共同发展。他表示,吕梁市政府将以最大诚意、尽最大努力,创造一流的政务环境、法治环境、市场环境和社会环境,让双方在合作共赢的道路上积聚新能量、释放新干劲、创造新辉煌。

推介会上,与会人员观看了吕梁市宣传片。吕梁经济技术开发区、汾阳市杏花村经济技术开发区、孝义市经济技术开发区作了招商推介。陈智、王维、张小磊、王彪、宋旗、杨涛、杨博、高翔、代世威等考察团企业家代表就企业发展情况和投资合作意向先后作了发言。

考察团一行还将与我市精准开展项目对接,深入县市区、开发区和企业进行实地考察。

图为吕梁市与粤港澳大湾区企业家招商引资推介会会场。　记者 刘亮亮 摄

牢记嘱托乘势而上
六百里黄河看巨变

# 红灵芝枣业:枣树栽在大棚里

□ 本报记者 冯凯治

盛夏时节,驱车驶入柳林县三交镇沙坪则村的乡间道路上,徜徉于枣林之间,漫步黄河岸边,漫山的枣树尽收眼底,田间柏油路绵延平坦、弯多径直,远远的"红灵芝枣业欢迎您"八个大字映入眼帘,随着小径步入园区内,百余亩大棚枣田气势恢宏。

柳林县三交镇素来以红枣种植、加工为支柱产业,并有着"中国红枣第一镇"的美誉。"近年来,随着气候的变化,枣树开花的五六月,正是久旱无雨时,而红枣成熟的八至十月,却是秋雨不断,丰收在望的红枣眼睁睁看着因下雨烂掉,一年的辛苦只能付之东流。"接受采访的红灵芝合作社负责人张彦忠苦笑着摇了摇头。

"当初看着家乡产业逐渐落没,我们是看在眼里,急在心里,一直在思索有什么办法可以让红枣不受气候的影响,如何才能找到红枣防裂、防病虫害的好方法?"2013年春天,张彦忠和几位枣农一拍即合,只有提升红枣品质,才能将"中国红枣第一镇"这块金字招牌代代传承。听说大棚种植红枣效益不错,张彦忠一行决定远赴运城临猗、夏县,山东沾化,陕西大荔,新疆和田、若羌等地考察,发现红枣通过矮化密植,进行大棚栽植,可以有效控制温度湿度,遮雨防裂,起到旱涝保收的效果,同时可以有效减少各种病虫害,保证红枣质量。

有了思路,就有了打破传统栽植模式的底气。2013年,张彦忠和四位枣农投资1000余万元,成立了红灵芝鲜枣开发专业合作社,现有红枣林500余亩,其中大棚密植红枣林有100亩,栽植有近80种改良品种。建有周边挡风绿化带,完成了引水上山工程和电力配套设施,配套建设了 400㎡红枣保鲜库、养殖场区,构建了红枣产业为主的种植、养殖互补循环产业链,蹚出了一条山区红枣防裂保鲜的新路子。

张彦忠告诉记者,大棚栽植不但可以有效控制温度湿度,而且吐芽迟早他们可以说了算。关键是要给枣树提供适合它生长的土壤,所以要保持土壤肥力,施肥可是门大学问,他们用的都是农家肥、有机肥,只有疏松土壤,使枣树根系透气好了,才能长出饱满、绿色的高品质枣。另一个最难把握也是最关键的技术就是对温度的控制,在红枣的生长过程中,每个时期要求的温度都不一样,稍有差错,就会颗粒无收。就拿冬枣来讲,温度偏高、没有湿度,枣长不起来,湿度大了,又容易生病。因此,他们利用电脑24小时监控大棚温度,并全部进行机械化浇灌,精准控制大棚的温度和湿度。

移步大棚内,记者踏着松软的土地见到了正在检查枣果生长情况的技术员张彦平和其他的工人们,他欣喜地介绍道:"我们基地的百亩大棚都是人工摘苗、修剪,结出的枣纯绿色、无污染,糖分大、口感脆甜,深受广大消费者喜爱。用大棚栽植红枣树,可使红枣的成熟期提前1个月左右,也就是说,普通红枣还在生长期间,它已经成熟抢先上市,而且颗粒大、含糖量高,这些优势让大棚红枣在市场上能够脱颖而出。"

正在对枣树进行整形修剪的李羔六是地地道道的沙坪则村村民,从2014年至今都在红灵芝鲜枣开发专业合作社从事修剪、耕地等工作。"之前就是在村里务农,每年的收成就是看天吃饭,自从红灵芝流转了我的三亩土地,还招我来合作社打工,每个月收入4500元,一年下来我的收入快赶上城里人哩。"

"现在一亩大棚枣树可产红枣750公斤左右,每公斤按10元计算,一亩就是7500元,100亩就是75万元。"张彦平信心满满地说,合作社不仅吸纳员工60余人,聘用技术人员10人,联结改良嫁接枣农70户300亩,与120余户贫困户368口人长期合作,为贫困户免费提供嫁接换代享受保价收购,入园打工就业增收,使贫困户有产业、有技术、有收益。

一方水土养育一方特色,现代设施的红灵芝鲜枣开发专业合作社已成为吕梁山上靓丽的鲜枣园区,一曲曲引领传统枣业走向新时代的高歌已经响彻黄河岸边。

讲脱贫故事 晒幸福账单

# 曹生华:脱掉穷帽子 幸福万辈子

图为曹生华在自家的院子中。 阮兴时 摄

讲述人:**曹生华**(石楼县裴沟乡马家山村建档立卡贫困户)

记录人:**本报记者 阮兴时**

我叫曹生华,今年67岁。我们老两口居住在石楼县裴沟乡马家山村的自然村刘家山。由于我们老两口年事已高,无法做重体力活,更无法外出务工,精准扶贫以来,被定为建档立卡贫困户。在党的好政策下,我和老伴享受了养老保险、医疗保险、危房改造等一系列帮扶政策,生活虽不富裕,但我内心十分充实美满。

更难得的是,我家不但赶上了国家的好政策,还遇到了一支尽职尽责的驻村工作队,吕梁日报社的扶贫工作队进入我们村后,不仅经常家访给我们提供帮助,更实现了精准帮扶到村到户到人,确保了不漏一户、不错一人。五年来,他们千方百计改善大家的生活条件,努力增加大家的收入。他们每做的一件事,我都看在眼里、记在心里。我经常对村里人说,幸福不会从天而降,奋斗才能赢得未来。国家政策是扶贫不是扶懒,在好政策的帮助下,我们更要自立自强,通过勤劳的双手才能早日走上致富道路。正如习总书记说的那样,要不忘初心,砥砺前行,顽强拼搏。

我虽年迈,但身体还算硬朗。今年刘家山硬化公路,我和老伴一商量,便主动揽下了为修路工人做饭的活计。收拾出家里的两眼窑洞,为工人们免费提供休息的场所。一顿饭十块钱,五六个工人连吃带住,十多天可以挣个一千多元。虽然钱不多,但也是通过自己的劳动所得。

我和老伴都不识字,因此做了一辈子面朝黄土背朝天的庄稼人。我经常教导自己的儿孙们,要重视读书和受教育,我坚信,读书能够改变命运,知识能够成就梦想。去年开始,我让孩子们给我订了报纸,买了书和笔,空闲的时候就认认字,写写字。俗话说,活到老,学到老,凡事不怕晚,就怕懒!

物质贫穷不可怕,可怕的是"精神贫困",可怕的是消极无为,甘于贫困,一心想着"等、靠、要"。在党委、政府和扶贫工作队的帮扶下,这些年我认为变化最大的就是,激发了脱贫的内生动力,有了脱奔小康的干劲。前两天,我在自家的院墙上写了"脱掉穷帽子,幸福万辈子"几个大红字。在我们马家山,许许多多贫困群众都跟我一样,在脱贫的道路上,众人划桨开大船,共同驶向幸福的彼岸。

# 魏元春:党的政策让日子好起来

讲述人:**魏元春**(汾阳市贾家庄镇小罗城村建档立卡贫困户)

记录人:**朱敏**

我叫魏元春,今年42岁,是贾家庄镇小罗城村一名地地道道的家庭妇女,我原本有一个幸福美满的家庭,丈夫常年搞运输,自己在家照料两个未成年的孩子,日子过得还算不错。

天有不测风云,我丈夫2014年2月因一场车祸离我而去,丢下了当时年仅13岁的女儿、6岁儿子和一个破碎的家。全家的支柱突然倒塌,面对丈夫的去世、年幼的小孩、苍老的家公,这突如其来的磨难打得我措手不及。我每天都在考虑以后的日子该怎么过,两个学龄孩子需要培养教育成人,家里又没有土地可种,自己也没有可以谋生的一技之长……一想到这些,我就发愁。

好在天无绝人之路。2014年底,我们家因灾被纳入贾家庄镇小罗城村建档立卡贫困户。国家的惠民政策、镇党委政府的关怀、帮扶干部的关心让我看到了生活的希望,也让我有了克难的勇气。我重新鼓起了对生活的信心,为了撑起这个家,我积极报名参加了吕梁山护工培训学习,获得增加收入的本领,并先后在智慧园学生公寓、中国移动网点等地打工赚取收入,生活也逐渐好转,我们家在2016年顺利脱贫。女儿很争气,2019年,她以优异的成绩被山西医科大学录取,享受了雨露计划的资助,儿子也即将升入初中。现在的我,因为要照顾先天性心脏病的儿子,没法外出打工,只能在附近打零工,每年也有三万元的收入,省吃俭用足够我们一家人开销了。感谢党的好政策,让我们一家人不愁吃、不愁穿,生病住院都有保障,生活条件及生活水平都得到了提升。

作为贫困户的我们不应该"等靠要",也不能坐在家中等着帮扶干部的慰问及政府的低保金等,自己更要自立自强,困难来临不气馁,挫折面前不低头,以积极进取的心态对待生活,这样才能实现真正意义上的脱贫。我相信,勤劳能致富,在今后的生活中,我将继续努力,让自己的日子越过越红火。

# 柳林:为扶贫下单 为脱贫助力

**本报讯(记者 冯凯治 通讯员 张倩)** "柳林碗团中华名小吃,可当粮,可当菜,可热炒,可凉拌""柳林大红枣、柳林芝麻饼,源于吕梁山,享誉大中华""每天都离不开小米稀饭和芝麻饼""南瓜子可降压,缓解心绞痛"……

7月3日至7月5日,在以"直播助农,嗨购吕梁"为主题的柳林名特优农产品直播间内,立好支架、摆好镜头、打上灯光,该县领导分别进入"带货主播"的角色,为柳林名优农产品代言,助力脱贫攻坚。直播间中,特别嘉宾们变身"带货主播",以风趣幽默的方式向网友介绍着柳林本土名优特色农产品,如六郎枣业的紫晶枣和枣夹核桃、龙园柳林特色馆的空心挂面和香菇酱、柳林沟门前风味食品公司的经典香辣碗团、天王农产品农民专业合作社的吕梁山小杂粮和美脑枣、荞歌碗团、达溪醋业的渊醇粮、晋柳誉酒业的白酒。直播间内,嘉宾、主播、在线网友频频互动,主播对着镜头侃侃而谈,引来网友对柳林县名特优农产品的积极响应和高度关注,直播以整点超低价秒杀、发放优惠券等方式,现场异常火爆,圈粉无数。

通过精心筛选一批有特色、有优势、有品牌,且符合国务院扶贫办认定的扶贫产品或优质农特产品作为网络直播的主推产品,在智汇柳林APP、抖音、黄河+等直播平台宣传、展示柳林特色优质农产品,帮助柳林本土优质农产品飞出大山、飞进城镇、飞向全国。同时"直播助农,嗨购吕梁"直播活动以"消费扶贫行动"为纽带,通过线上线下、消费助力精准扶贫的方式,形成柳林县帮扶单位与贫困村产销对接良好互动,凝聚柳林县委县政府的帮扶合力,最大程度化解疫情对柳林县农产品销售造成的不利影响。

据了解,通过三天直播+线下的多方位展示,提升了群众对柳林本土名特优农产品品牌认知,让柳林的民俗文化走到了全国数百万网民面前。"直播助农,嗨购吕梁"直播吸引了二百多万名网友进入直播间"围观"下单,共成交4257单,成交额达到361771元,为助力农产品精准上线,持续带动农业增效、农民增收营造了良好氛围。

直播助农 嗨购吕梁