



提高肉鸡养殖效益有秘诀

根据近年来从事肉鸡饲养的经验,从精打细算、科学管理上,完全可以产生较大的饲养效益。生产中,可以采取的主要措施是:

一、饲养肉鸡盈利六秘诀

饲养肉鸡的风险非常大,但同时也有着机遇。如何降低风险,抓住机遇,仔细分析有以下六个秘诀:

秘诀一:力争出售有个好价格

确定接雏时间,预测送杀时间。市场经济,价格不稳,送杀前掌握确切价格,根据鸡群状况和市场价格,确定最佳送杀时间。举个例子:相差两天往往每公斤毛鸡价格能差0.2元,按平均体重2.5公斤重的鸡,每只差0.5元,5000只鸡送杀时间不同,即相差2500元。

秘诀二:尽量不接高价雏

确定大体接鸡时间后,在保证雏鸡质量的基础上,尽量不接高价雏。比如差两天,有的养殖户接雏价格1.75元/只,有的则1.1元/只,单只雏鸡费用差0.65元,按饲养5000只雏鸡,即节省3250元。

秘诀三:尽量不吃高价料

对养鸡户来说,不管使用什么品牌饲料,只要料肉比低,鸡群健康,就是好料。有的1袋料能差3元,按照饲养5000只鸡计,出栏平均体重2.5公斤,约需5公斤料,鸡成活率96%,可节省饲料费3×(5000×0.96×5÷40),即1800元。

秘诀四:尽量降低单鸡药费

不盲目投药,不盲目加大药量,不盲目使用混合药物;在鸡群易发病的时间,选择最佳药物,确定最佳用量,确定最佳方式,及时投药,防控疾病。比如有的养殖户养一批鸡单鸡药费1.5元,有的养殖户0.8元,1只鸡相差0.7元,5000只鸡差3500元。

秘诀五:提高鸡群成活率

从接鸡之日起,科学管理来不得半点麻痹和懈怠,要一步一个脚印走完全过程。如有的养殖户养鸡成活率98%,有的则88%,两者相差500只时,按1只鸡纯利1.4元,雏鸡价格1.5元/只,平均饲养费用按死亡1只鸡平均体重0.7公斤,约需饲料1.4公斤,饲料价格2元/公斤,药费0.2元/只,单就成活率不同,两者相差就是500×1.4+500×1.5+500×(1.4×2+0.2),即2950元。

秘诀六:提高出栏平均体重

整个饲养过程中,危害肉鸡的疾病比较多,在实际生产中,经常发生并且容易引起重大损失的疾病主要是这六大顽症,所以防控好六大病是养殖成功的保证:一是防控好传染性支气管炎。一年中春秋两季最易发,过了24日龄基本度过危险期,这是因为24日龄后支气管逐步增粗,机能基本健全,免疫力逐步提高。二是防控好传染性法氏囊病。此病一年四季均易发生,过了28日龄基本度过危险期,这是因为经过全群整体免疫后机体免疫力逐步增强,对外来病毒已产生了抵抗力。三是防控好新城疫。新城疫一年四季均有不同程度发生,过了42日龄鸡只基本度过危险期,这是因为虽有不定时间的外源性(人员、运输、空气等)传播,42日龄后鸡体肌肉、骨骼、免疫系统进入快速发育阶段。四是防控好肠炎。一年四季各个阶段鸡只均易发生肠炎。五是防控好大肠杆菌病。不同血清型20多种,各个生长阶段均易发生,26日龄后基本度过危险期。六是防控好球虫病。一年四季发生,盲肠球虫、小肠球虫危害最为严重,鸡只40日龄后

基本度过危险期。

控制住六大疾病加品质优良的饲料是提高鸡只出栏体重的关键。而控制六大疾病需要及时按季节、按鸡病流行特点、按鸡群易发病日龄实行一套最完整、最全面、最实用的防疫防病计划;控制好六大疾病,最重要的要控制好肠炎;控制好肠炎,鸡愿吃料能吃料,能多吃就增重快,鸡体抗病力免疫力提高,确保出栏体重。如饲养一批鸡,同样的饲养期,有的出栏体重2.5公斤,料肉比1.98:1,有的出栏体重2.8公斤,料肉比1.94:1,按1公斤料价格2元,5000只鸡料肉比差2元×(1.98-1.94)×2.5×5000,也就是说节省饲料1000元。

由以上分析得出:如果以上各项累计相加,5000只鸡即差15000元。

可见,养好一批鸡挣钱的全过程,就是环环相扣,步步紧连,严谨、及时地科学管理的全过程,如果说上述六项是理论结果,科学管理则是具体实践,正确的理论和实践是养鸡挣钱的根本保证。

二、全周期注重科学管理,最大限度提高产出效益

一是接鸡前,鸡舍进行喷雾消毒,火碱最大用量2%,喷匀为宜。如果用量过大,饲养几批鸡后,鸡舍地面就会大量沉积,火碱随地面水分升降,小鸡吃了污染的沙粒,腐蚀胃肠粘膜而影响生长速度。

二是垫好接鸡前的沙,用1200倍稀释的双链季铵盐喷雾,对接鸡前人员和暴露在外界的沙,进行最后一次消毒。

三是风雨过后,鸡舍前后左右,经常走动的路面喷800倍双链季铵盐消毒。

四是接雏第一天鸡舍温度34℃,以后每3天降1℃,最后稳定在18℃-22℃之间,这是最适宜的生长温度;温度过高鸡容易脱水,消耗能量大,温度过低,食欲降低,生长迟缓。

五是第六天清除垫草。相对湿度在70%左右,温度在30℃左右植物垫料最易产生霉菌,防止雏鸡因垫料引起的霉菌中毒。

六是育雏垫料不能用锯末,防止雏鸡因对食物、锯末分不清而误食,饮水后锯末膨胀,阻滞食料畅通,引起食欲废绝。

七是清除垫料后,3天垫沙一次,压住污染的沙粒,使鸡能采食到新鲜的沙粒,减少臭氨气味,降低疾病发生几率。

八是保持圈舍地面适度干燥,避免圈舍地面潮湿引发各种肠道疾病。

九是保持适度通风,避免缺氧引发心包积液和各种呼吸道疾病。

十是及时扩群、降低密度,避免过度拥挤,引发球虫病。

十一是23天换二中期,避免免疫、分群、垫圈、气温突变等四大应激因素同时发生。

十二是36天换三中期,避免二中期生长慢、品质差影响成本投入和出栏体重。

十三是投药治病,既要看主要疾病,也要看易发疾病,又要看混合感染的疾病,避免顾此失彼。

十四是45-48天出栏最适宜。偏早,鸡群正处在快速生长期,也是创造利润的时候,此时处理,意味着养殖户该多挣的钱却少挣了。偏晚,料肉比增大,成本也随之增高,如遇市场鸡落价,挣钱的风险也随之加大。

只有灵活掌握和熟练运用养鸡六秘诀、十四条,才能够在养鸡过程中掌握轻重缓急,在变化莫测的市场中步步主动,力争立于不败之地。

李城骞

据《山西农民报》

牢记嘱托 乘势而上

把吕梁精神用在当今时代 决战完胜脱贫攻坚

岚县:“一保通”综合保险“护航”脱贫攻坚

□ 牛燕飞 尹瑞萍

“多亏年初购买了政策性农业保险,否则我就血本无归了!”近日,岚县岚天牧业有限公司负责人刘兆欢在接受采访时,直夸政策性农业保险的好处,简单的话语中总掩饰不住“一保通”综合保险带给他的那份安心和对保险的“依赖”。

岚县岚天牧业有限公司成立于2014年,采取公司+农户的合作运营模式养殖黑猪。今年,他投保能繁母猪219头,育肥猪3942头,理赔40287.68元。说起给猪上保险,刘兆欢娓娓道来,“前几年没有农业保险,养猪出现意外的因素很多,根本无法预料和控制,平均每年都有损失,如果再遇上行情不好,一年下来还要赔钱。直到有这政策了,我就给猪全部上了保险。”

“自有了‘一保通’综合保险,我做生意的

腰杆子也硬了!”刘兆欢有感而发。刘兆欢6年的养猪生涯,连续3年投保,3次受益。保险不仅帮助刘兆欢锁定了利润,还让他在追加投资的时候再也没了顾虑。如今,刘兆欢的生意越做越大,在养殖400头能繁母猪的同时,还存栏了2000多头育肥猪,他高兴地告诉笔者:“再过3个月这茬700多头黑育肥猪就能出栏了,到时候正赶上春节,肯定能卖个好价钱。”

除了养殖保险,该县还将种植扶贫保险作为兜底产业增收返贫风险的有效手段。家住王狮乡李家湾村的李补生也是“一保通”综合保险的常客。谈起“一保通”综合保险,让李补生记忆最深刻的还是2017年的冰雹灾害,“幸亏那时家中30多亩农田都买了政策性农业保险,那时共交了保费104.3元,就赔给我5020元,要不本也收不回。”

在岚县,人身意外保险及疾病一直是脱

贫路上的拦路虎,为了赶跑脱贫路上的拦路虎,该县还将意外及疾病保障列入保险范畴。今年,河口乡圪塔底村的孙二小不慎从15米高处坠落致伤,家人立即送往省人民医院治疗,仅医药费就花了不少,但还是没有挽回生命,让原本贫困的家庭雪上加霜,孙二小家人想到了政府为他们交的意外及疾病保障,便拨通了保险公司的电话,没想到人寿公司理赔人员第一时间展开调查,并通知家人快速提供理赔资料,开辟理赔绿色通道,当日就赔付孙二小家人33000元。

自脱贫攻坚工作开展以来,该县针对贫困群众因病致贫返贫和“造血”式脱贫脆弱的现状,探索实施了“1+N一保通综合保险”模式。今年,在往年方案的基础上,完善制定出台了《岚县2020年“1+N”一保通综合保险实施方案》,一保通项目涵盖了脱贫保障、13种农业保险、意外及疾病保障。目前“一保

通”综合保险覆盖全县12个乡镇、167个行政村,惠及农户1.87万户,实现了保产业、保健康、保脱贫,真正让农民在脱贫致富路上有底气、有保障。

“一保通”综合保险的大力推行,为“三农”撑起了“保护伞”,也给农民吃了一颗“定心丸”。如今,保费“大头”由政府承担的“1+N一保通综合保险”越来越受到农民的欢迎,全县广大农民群众的参保积极性越来越高。截至目前,全部承保工作如期完成,共为全县6.22万贫困人口投保了“脱贫保障”;投保玉米、马铃薯、油料作物、小杂粮、露天蔬菜、食用菌、大棚等种植保险共33.21万亩;投保育肥猪、能繁母猪、能繁母羊、能繁奶牛、奶牛等养殖保险共5.41万头,总保障金额7.45亿元;承保意外及疾病保障130.68万元,为31114人赔付220017.70元。



兴县瓦塘镇一直以来是全县的商贸重镇之一。多年来,该镇的集市经历了一次次的兴衰,商贩也经历了无数次更替,但每月逢“2、5、8”赶集的传统一直延续至今。

该镇集贸市场从无到有、从小到大,商品门类逐渐齐全、销售品种逐渐丰富、交易形式逐渐多样。如今,村民们的生活消费更加多元化,买卖早已成了随时随地、随心所欲的事。

记者 郭炳中 摄



孝义市供电公司

全力推进光伏“屋顶银行”建设

本报讯 作为光伏扶贫产业项目实施指导小组的重要成员,孝义市供电公司在决战决胜脱贫攻坚的关键时期,冲锋在前,提前谋划,周密部署,按照该市脱贫攻坚领导小组办公室充分利用建档立卡贫困户屋顶资源,建设光伏电站的总体要求,积极帮助贫困户建立长期增收渠道,巩固提升脱贫质量和成效。

据了解,孝义市建档立卡贫困户屋顶光伏扶贫产业项目覆盖辖区内14个乡镇、街道,265个行政村,受益群众达2278户。项目规划每户安装不低于10KW的光伏发电设备,实现贫困户长期稳定增收。

该公司客户服务中心大力推行“光伏报装客户经理制”服务模式,明确了客户经理岗位职责,为并网贫困户提供客户经理“一对一”专属服务。通过“一口对外,内转外不转”的服务原则实现光伏报装、并网的“双提速”。

该公司营销部提前编辑并印制了分布式电源并网一次性告知书,简单明了地展示光伏报装环节、并网全流程和需要提供的相手续,让贫困户办理并网业务“省时、省事、更省心”。所属供电所安排台区经理深入贫困山村,加大对网上“国网”APP和“网格化”服务微信群的推广力度。把线上服务带进贫困群众家中,真正让贫困家庭享受到“足不出户,动手指办电”的方便与快捷。

该公司负责人表示,将积极配合市扶贫中心、市能源局和市金融办,快速推进孝义市建档立卡贫困户屋顶光伏扶贫产业项目实施。确保光伏设备安装完毕后及时并网,按月为结算周期向贫困户全额支付上网电费,让贫困群众长期受益,稳定增收。

(李春辉)

文水县

实施乡村振兴战略 耕耘农民美好生活

本报讯(记者 刘少伟 通讯员 张宏飞)什么是美好生活?对文水县南张村的乡亲们来说,就是红薯卖上好价钱,如厕能水冲,浇地不用愁……如今在文水县,随着全面建成小康社会和乡村振兴战略的深入实施,这样的愿望已照进现实,农民对美好生活的向往正悄然走进。

近年来,文水县积极实施乡村振兴战略,农业农村经济加快发展。在去年完成35.87万亩粮食生产功能区划定,调整特色种植4.9万亩,粮食总产达到21.5万吨的基础上,大力推动养殖产业快速发展,畜禽养殖和肉蛋产量稳居全

市、全省前列,农林牧渔业总产值达26.79亿元,增长4.84%。并新建高标准农田1.48万亩,打造千亩西兰花有机早作省级封闭示范片区。同时,积极争取将南安镇梨果产业园、刘胡兰镇肉牛产业园建设纳入市级示范产业园项目,保贤村入选全国“一村一品”示范村。

据统计,目前,该县国家级龙头企业已占到全省总数的13.2%,大象农牧成为全省唯一百亿级农业龙头企业。流转土地12万亩,新注册农民专业合作社70家、家庭农场31家,孝义镇农机合作社土地托管模式成功入选全国典型备选案例。



兴县高家村镇沿黄枣农抢抓有利时机,通过开展红枣深加工工作,让一颗颗鲜枣华丽变身,身价大增,成为乡亲们的“致富果”。

记者 郭炳中 摄

□ 梁瑜

高质量转型发展以来,我市通过狠抓农业产业,注入科技元素,推动农业结构调整,布局优化,科学化、标准化生产。截至目前,全市“三品一标”认证主体119个,产品172个,标准化面积102万亩。初步形成了岚县马铃薯、兴县小杂粮、方山中药材、交口食用菌等一批科学化、标准化生产基地县。

仅兴县山花烂漫农业综合开发公司一家企业,通过绿色标准化基地推动,公司小米产品价格明显提高,由原来的每斤3-4元,上升到每斤13-14元。企业借力标准化生产得以快速发展,为全市科技特色农业树立了榜样。

然而,局部的成绩掩饰不住科技兴农存在的差距,全市农业科技水平还比较低,农业科研一般性成果多,突破性成果少,具有推广价值的只有30%左右,大量科研成果还没有通过转化推广进入农业经济建设的主战场。

就覆盖面来说,该覆盖的远未覆盖,如脱毒马铃薯技术在所有种植马铃薯的地方都可推广应用,而现在的应用面积尚不及可推广面积的二分之一。其他科技成果的推广也程度不同地存在类似情况。

科技转化率、覆盖面小,必然使得科技在农业增长中的贡献份额比较低,全国平均水平为39%,我市只有27%左右。解决这一问题,必须从上层建筑上下功夫,真正深化改革,理顺体制,转变

职能,建立和完善农业和科技有机结合的管理体制和运行机制。

要重视抓好农业管理、农业科研和农业教育三大系统的体制改革,建立起各司其职、高效运转,便于统筹协调的运行机制。在实际工作中,农业部主要主动与科研、教育单位联合,科研、教育单位要把存在的问题和经验带到科研和教学中,加以研究和解决。同时,在稳住骨干队伍的前提下,勇于分流人员到农业第一线去兴办以科技型为主的经济实体和试验基地,提高科教水平,促进科研成果的推广。

要进一步完善服务网络,充实推广队伍。要进一步强化市、县两级农科部门的服务协调作用,工作重点是要建立和完善县级农技推广中心、乡农技推广站,培养农民技术员、民间科技组织和科技示范户,组成上联大专院校、科研院所,下联专业村、专业户的科技推广网统一组织技术力量,搞好示范、培训和推广工作。

要按照市场经济要求,改革管理办法。对于农业企业,要把实现农业科技产业化放在突出重要的位置。发展农业科技企业,让农业科技企业来一个异军突起,充当科技兴农的弄潮儿。

