

沿黄旅游路开启“致富门”

□ 本报记者 张娟娟

兴县瓦塘镇裴家川口段的黄河迂回婉转,宁静优雅,鳞潜羽翔,清澈见底,山、树、桥、蓝天、白云倒映在河里,令人心旷神怡。她以母亲般慈爱温暖的柔美之态一路蜿蜒而行,滋养万物,繁衍生息。

80后的裴俊伟是喝着家门口这条黄河水长大的,初中毕业后就去外面闯荡打拼,2013年,小有成就的他放弃了鄂尔多斯的土产生意,回到了魂牵梦绕的故乡裴家川口村。

“外面的世界再繁华,也抵不过心头那一缕乡愁。”裴俊伟在村里修建了一个饭店,做起了餐饮生意。无奈,当时交通不便利,一个山村着实没有更多吸引人的地方,他和父母媳妇起早贪黑也挣不了几个钱,他开始后悔放弃外面的生意。正在他心灰意冷的时候,听说市政府要全面推进“黄河一号”旅游公路建设,路就从他的饭店门口经过,他意识到,机会来了。

2020年10月,黄河一号旅游公路兴县段84.85千米全线通车,沿黄公路从裴家川口穿村而过,之于村民们,这是一条环境优美的生态路,更是文化旅游的复兴路和乡村振兴的致富路。

“去年是我开饭店9年来生意最好的一年,尽管雇了5个村民帮忙,年纯收入还有20多万。”裴俊伟脸上掩饰不住的笑意,尽显他钱包鼓了的快意。“不仅本乡镇本县城的人

来我里吃饭,就连忻州保德县,陕西神木、府谷县的游客都常有光顾。”路便捷了,裴俊伟买菜也有了更多的渠道,以前只能开车去城里买,而今,通过美团优选APP下单,次日就可以到村里的小卖部自提取货。

高候牛、裴四娥夫妇是去年5月份将自家小卖部加入美团优选的,一天最多时店里有三、四十件货物待取,“东西在我这里存放一会就有收入,一盒30颗的鸡蛋,我们自己进货卖只赚几毛,美团这边可以赚一块多呢。路修好了,我们赚钱的机会也更多了。”



裴四娥脸上散发着灿烂的笑容。

77岁的焦永龙对黄河有着难以割舍的感情。子孙们都进了城,他依然与黄河相伴,对黄河一号公路的开通更是有着很深的感触。年轻时焦大爷以养大为生,当时从裴家川口村到县城开车也得7个小时左右,只得在县城租房做他的运输生意。“自从沿黄公路开通了,我骑着摩托上县城最多也就1个小时,开车的话只需半个小时。”焦大爷感叹道,“交通便利对村民的生活改善了很

多,买东西方便了也更便宜了,只有想不到的,没有买不到的,货物运输方便了,村民们的农产品能卖上好价钱了。”

前些年,由于交通条件限制,村里的很多农作物“养在深闺人未识”,好东西卖不出好价钱。现在,乘着沿黄公路发展的东风,裴家川口村从原来“交通闭塞”到如今“交通要道”,沿黄公路的开通,不仅为沿线村庄打开了一扇通向外界的窗户,也敞开了当地百姓脱贫致富的大门。

“我们村的主要农产品就是红枣,但是



前几年大家都不打枣,费时费力还卖不上好价钱,眼看着红枣都熟透了烂在地里。”裴海宽告诉记者,自从黄河一号公路通车后,有人专程来村里收购红枣,所有枣儿不管好坏都能卖出去,平均可以卖到一元钱一斤,春天的时候,每斤枣芽都能卖三四元钱。

36岁的裴瑞军是村里的致富能手,钓鱼、洗砂、养铲车,开小卖部,还考了驾照。黄河一号公路修建时,他敏锐的察觉到这可能是发展乡村旅游的机会,于是将自家的平

房加盖了一层,装修出2个洗浴间,6个房间,每个房间放有两张简易的铁质床,一个茶几。玩漂流的游客、自驾游的旅客、骑行的驴友常来住宿。去年,因为有人连续包租,裴瑞军的旅店天天客满,光客房年收入达到6万多。

养羊三十多年的裴寨民夫妇的生活是众多乡村生活的幸福写照。伴着欢乐的黄河水,早上,他们迎着朝阳而出,阳光下流动的羊群在他们的指定下悠然前进到山谷,牧坡去吃草。夜幕降临,整个村庄归于寂静,有几户人家院子里升起了袅袅炊烟,蝉鸣阵阵,羊咩声声,裴寨民夫妇结束了一天的放牧生活回到村里。他们现有一百多只羊,裴寨民介绍说,他们村的羊行动敏捷,善于爬高山攀悬崖,常以红枣为食,肉质鲜嫩爽滑,没有羊膻味,黄河一号路开通后,会有人专门来村里向他们买羊,年收入10来万是很轻松的。

沿黄公路正式开通后,一条兼具生态、观光、旅游、文化、城镇发展诸多功能的经济带也就此形成。“我们村就在沿黄公路边上,抓住机遇、振兴乡村、发展旅游,我们村自然也不能落后。”裴家川口村党支部书记裴海宽说,“我们将抓住沿黄公路开通的机遇,利用优越地理交通优势和深厚的文化底蕴,建成集旅游休闲、民俗文化、田园度假、生态体验等一体的沿黄旅游文化村庄,成为兴县乡村振兴的一颗明珠和沿黄公路上特色乡村休闲度假的胜地。”



随着中秋节的临近,记者在兴县采访时发现,市场上主打“新鲜烘焙”的手工现烤月饼“停货”了不少消费者的心。现烤月饼被广大消费者认为是更接近原生态、保留食物本味,尽可能减少加工的优质食品,能在赏味期内送到顾客手中,顺应了消费者追求健康的饮食需求,因而更能得到消费者的认可。

记者 郭炳中 摄

北武当山道地药材公司

开展区域性培训助农增收

本报讯 近日,吕梁北武当山道地药材有限公司的专家团队,来到方山县峪口镇张家塔村和常家山村,就发展中药材种植为村民作专题培训。县农业农村局相关人员就农业保险相关政策及中药材奖补政策作了讲解。吕梁北武当山道地药材有限公司特聘专家王玉庆结合当地实际,围绕中药材习性及生产问题、种植技术等相关知识,采取课堂讲授、经验交流的方式,面对面向群众作了深入浅出细致的讲解指导,并耐心解答群众在中药材种植、管理等方面的疑难困惑。

吕梁北武当山道地药材有限公司为太原晋阳发展实业有限公司旗下全资子公司,是方山县委统战部、县工商联今年招商引资成果之一。5月9日公司与方山县政府签订战略合作协议,同步注册成立,地址位于方山县后则沟村原小学校内。经营范

围有:药品批发、药品零售、兽药生产、兽药购销、石斛种植以及中草药种植。

据了解,此次培训是该公司入夏以来的第三场,下一步公司还将深入该县大武片、北武当片开展专题讲座。旨在宣传中药强省战略政策,让更多农民群众了解和掌握中药材种植的新知识、新技术,激发和调动广大群众种植中药材的积极性,以此增加收入。同时,吕梁北武当山道地药材有限公司还依托强大的专家团队和联动体系,解决农民群众在中药材种植过程中,种什么、怎么种等现实困难问题,联合开展技术、奖补、金融支持等惠民手段,真正打通中药材种植、管理、销售的最后一公里,真正使方山中药材产业成为农民群众增收致富的可持续产业。

(刘艳艳 杨应平)



图为张家塔村培训现场。杨应平 摄

本报讯(记者 刘少伟)今年以来,我市抢抓国家科创板、创业板试点注册制和全省“推进企业上市‘倍增’计划”和绿色通道机制相继推出并实施的有利机遇,积极强化省市县三级联动,按照“股改一批、挂牌一批、上市一批”的思路,出台一系列企业股改、上市挂牌财政奖励政策,深化资本市场县域工程试点工作,培育区域性行业龙头和特色产业,不断强化企业上市挂牌梯队建设,加快中小企业通过多层次资本市场体系实现改制、挂牌、上市融资步伐。

推进企业上市,是优化

我市

抢抓机遇 全力推动企业上市挂牌工作

产业结构、增强区域竞争力的重要举措,也是提升城市形象、扩大城市知名度的重要途径。吕梁作为一个典型的资源型城市,当前产业结构从“一煤独大”向“四梁八柱”转变,推进企业上市挂牌不仅仅是一个单纯的企业发展问题,更是一个关系未来、着眼长远的战略性、全局性问题。近年来,市政府与华融晋商、山西证券签订战略合作协议,在推动吕梁企业在资产重组、上市挂牌方面开展深入合作,与山西股交中心签订战略合作协议,联

合深交所山西基地和山西证券,举办了首届吕梁“晋兴板”企业集中挂牌仪式会。今年6月、7月,交城县的金兰化工、华鑫肥业两家公司通过了山西省证监局辅导备案登记,正式进入上市辅导期,实现了吕梁市企业上市辅导零的突破,华鑫肥业预计2024年成功登陆主板,届时将结束我市30年无新增上市企业的历史。截至目前,我市新三板企业3户,在山西省股权交易中心挂牌的中小企业192家,其中:展示板144家、培育板11家、晋兴板37家。在“晋兴板”挂牌后通过股权融资的方式,直接融资

重抓好各项指导和辅导工作,力争尽早打破“僵局”。并加强组织领导,推进部门协作,参照省、市企业上市挂牌奖励政策,制定出台本辖区的企业上市挂牌的支持政策,发挥政策激励正向作用,打好政策“组合拳”,提高政策精准性和含金量,积极推动各项政策落地见效,真正惠及企业。同时,紧紧围绕全方位推进高质量发展,坚持增总量、扩规模、提质效,进一步加大“专精特新”企业培育力度,建立民营企业参与国家和省重大战略实施机制,做大实业、做强产业、做优主业,全面提升民营企业

核心竞争力,确保把主业突出、管理水平高、产品竞争力强、发展潜力大的企业充分挖掘出来纳入后备资源库,分层次、有重点、有梯次地进行培育,加强后备资源动态管理,夯实我市企业上市挂牌基础。

此外,市直各相关单位还进一步强化协同配合,靠前服务形成上市工作合力,提供精准化专业化服务,争当企业上市的“陪跑员”,助力企业进军资本市场,切实推动我市企业上市倍增计划落地。

市场信息

回暖的小麦行情能否持续?

虽幅度不大,但近期小麦价也算是缓慢涨起来了,目前面粉厂收购价在3.08-3.12元/公斤左右,上涨幅度普遍在0.02元/公斤左右,一方面受拍卖余温影响,基层信心增加,挺价心较强;另一方面面粉备货周期临近,小麦下滑过多并不利于面粉走货,随着面粉走货逐步好转,小麦价格逐渐企稳反弹,但目前玉米小麦价差较大,小麦口粮地位稳固,短期内冲高的可能性较小。

基层惜售心理有所松动,走货不畅

在面粉企业提价引量下,基层价格也有所上浮,粮点主流收购价在2.96-3.06元/公斤,部分地区较上周上调0.02元/公斤左右,不过前期粮点最高收购价在3.0-3.1元/公斤,局部在3.1元/公斤以上,目前价格并未回到最初状态。农户上量两极分化,部分惜售心理减弱,上量回到常规水平,但多数仍是惜售不愿出手,毕竟价格下滑过大,农户多等秋收前出售,随着面企价格有所上行,部分贸易商开始微利走货,但集中上量期收购的高成本库存仍出售困难,不过由于今年小麦价格偏高,多数都是谨慎理智购销。

面粉备货周期临近,提振市场信心

近期面粉市场仍处于淡季,高温下既抑制居民对面粉的消耗也不利于面粉囤积,不过进入8月份,天气逐渐转凉,面粉也将动起来,近期面企走货也有所好转,随着工厂开机率逐步提高,对小麦的消耗量增加,也将提振小麦的价格,不过从其他产品如淀粉来看,消费并不如同期,并出现旺季不旺的情况。因此,面粉需求量能否回到往年水平还是未知数。

玉米大幅下滑,玉米小麦价差维持高位

近期玉米价格持续下滑,进入下行通道,目前华北深加工报价多在2.76-2.86元/公斤左右,与面粉厂收购价之间仍相差0.2元/公斤以上,饲用不具备性价比优势,并且玉米、小麦是互相替代的作用,玉米价格大幅下滑也将抑制小麦大幅上涨,且基层余粮充足,上涨动力有限。

综上所述,预计短期内小麦价格或将维持震荡,不过大幅下跌可能性不大,毕竟8月粮库还会有新一阶段任务,面粉价格再下跌较困难,近期雨水天气较多都利好于小麦行情,但后续还要看基层上量节奏,一旦终端库存基本充足,小麦价或将承压回落。

孙静

三季度国内鸡蛋、蔬菜价格变化或超季节性运行

从终端消费环节来看,作为国内“菜篮子”的重要组成部分,鸡蛋和蔬菜价格变化有一定关联性。二季度两者价格均出现超预期变化,主因供需关系转变。三季度需求旺季正向支撑作用增强,但部分调味蔬菜新季种植面积缩减明显,鸡蛋产量恢复速度较慢,供需双重利多,蔬菜、鸡蛋价格或超预期上涨。

鸡蛋和蔬菜作为生活必需品,是蛋白质、维生素等人体所需营养物质的主要来源,因性价比较高,所以两者之间存在一定的替代性,价格走势也有相关性。通过近七年的价格数据来看,农贸市场的蔬菜月均价处在相对固定范围内3-6元/公斤运行,众数为3.92元/公斤,年度内大体呈现“V”形或“W”形走势,最低值出现在6月的概率最大,最高值多出现在一季度春节前后;产区鸡蛋价格波动频繁、幅度加大,月均价最低值不足4元/公斤,最高值达10元/公斤以上,年内低点多出现在6月,最高点在8-9月即中秋前后。从价格变化的季节性来看,蔬菜与鸡蛋价格的季节性低位阶段存在时间一致性。

从近三年蔬菜及鸡蛋

的季度销量来看,三季度整体销量环比增加的概率较大,增幅为5%左右。除了终端刚性需求之外,户外消费叠加学校开学、中秋国庆双节等传统活动,以及对肉类的替代作用,共同拉动需求量提升。与此同时,89月的供应面亦存利多影响。8月份高温、降雨天气制约蔬菜产量及物流运输,蛋鸡产蛋率及产蛋鸡存栏分别处于季节性低位及近五年最低位;9月天气好转,蔬菜、鸡蛋供应或小幅增加。所以未来8-9月份国内蔬菜、鸡蛋市场处于需强供弱的关系,且北方产区降雨多于去年同期。据卓创资讯调研,产区新季辣椒、洋葱、生姜等调味蔬菜种植面积同比降幅20%-30%,供应收紧预期或推涨市场价格。

综上所述,受天气、物流运输等因素影响,市场供需矛盾突出,二季度国内蔬菜、鸡蛋价格出现超季节性下跌。进入三季度,蔬菜、鸡蛋市场整体处于供弱需强状态,7月份价格涨幅较大。8-9月供需均有利多,但供应收紧预期或助推价格超季节性上涨,应重点关注天气因素对产区供应及运输的阶段影响。

李霞

据《山西农民报》

安全处置好农田“废弃井”

□ 许贵元

据了解,一些农村每年都有大量的农田机井被报废,多数属于闲置多年的“废机井”。每到雨水较多的夏季,农田里杂草丛生、农作物长势旺盛,井里很容易灌满雨水,井口被杂草掩盖,在田野里劳作的人稍不留意人就会掉入井内酿成伤亡事故,而且井深口狭窄,难以施救。安全处置农田“废弃井”事关生命安全。农业、水利、

安监等部门要合力开展普查和排查,对“废弃井”采取填埋、封堵措施,消除安全隐患。同时,也要提示承包土地的农户进行自我填堵,国家可适当给以资金补助。要把治理农田“废弃井”与农村防汛减灾一并抓好,增强农民安全防范意识,以减少和杜绝坠井伤亡事故的发生。

经济漫谈