

高质量发展调研行

驱动金融引擎 增添发展动能

——农发行吕梁市分行助力吕梁经开区高质量发展



图为农发行吕梁市分行支持吕梁经开区高新技术标准化厂房及配套配套设施建设。

□ 本报记者 刘小宇
通讯员 高军峰 马振宇

农发行吕梁市分行致力于打造“精准履职、精心服务、精进创新、精细管理、精干队伍”的精品银行,聚焦服务县域脱贫攻坚、巩固衔接等重大任务、重点工作,进一步加深银政合作,积极探索“整体谋划、整体设计、整体支持”的政策性金融“整区域推进”服务模式,科学打包设计项目,合理扩大有效投资,整体推进乡村全面振兴,在支持吕梁经开区产业转型升级、全方位高质量发展的创新实践中取得了显著成效。

该行成立了服务吕梁经开区工作专班,省分行战略指导,市分行党委亲自掌舵,客户部统筹协调,直营业务部高级主管全流程跟踪对接落实,前、中、后台各部门协同联动、同向发力。紧扣吕梁经开区“三年打基础,五年见成效,十年大发展”的发展思路,聚焦支撑高质量发展的新材料、新能源、新制造、大数

据、大健康、大文旅“三新三大”产业体系,在项目规划、政策制定阶段提前介入,系统性、全方位、全流程融资融智融商融情。近年来,该行累计为吕梁经开区审批信贷资金14.98亿元,支持其完成转型综改使命任务,加快推动高质量发展,助力打造“国际视野、国内一流、山西领先、吕梁示范”的省级开发区。

金融赋能新材料,夯实区域发展根基

基础设施建设是推进城市化进程必不可少的物质保证,也是实现区域经济效益、社会效益、环境效益的重要条件。吕梁经开区2019年挂牌成立后,随着市政建设的推进,进驻企业、人才逐年增加,对办公条件、居住环境、道路建设、交通运输、配套服务等城市基础设施功能的需求越来越高。于是,以修建标准厂房、职工宿舍、人才公寓,道路硬化,配套水电暖等为主要工程的新材料产业园就成为了吕梁经开区成立之后着重打造的首个产业集聚区和示范区。

在了解到吕梁经开区新材料产业园项目线索后,该行立即启动“整区域推进”的专班服务模式,与该区管委会及相关项目公司沟通对接,在项目规划、政策制定的初期提前介入,多次参与政银企座谈会,充分发挥政策性金融的桥梁和纽带作用,为调动和调配全区核心优质资源出谋划策,按下了合作“快捷”键,推动形成发展合力。2022年以来,该行累计为新材料产业园一期、二期、四期项目审批贷款9.3亿元,根据工程进度实现投放4.4亿元,支持建设14栋标准化厂房建筑及道路硬化绿化等配套设施,目前已吸引山西康泰智能科技建筑产业有限责任公司(生产新型环保建筑材料)、美锦能源集团有限公司(生产氢燃料汽车)、北京迪诺思新能源科技有限公司(废旧动力电池综合利用)等8户高新技术企业入驻。金融赋能,科技加持,不断夯实基础设施根基,大幅提升园区承载能力,为产业进一步转型升级、高质量发展提供了重要支撑。

金融赋能“双创”,培育转型升级新动能

数字经济产业园是吕梁经开区“一区三园”之关键一园。根据国务院《关于推动创新创业高质量发展 打造“双创”升级版的意见》,为全面贯彻落实“大众创业,万众创新”(简称“双创”)的创新驱动发展战略,加大高新技术企业培育力度,市政府瞄准高质量打造全国数字经济产业示范园区目标,决定将吕梁数字经济产业园打造成全国一流的“双创”发展基地,一流的“双创”服务中心,一流的高科技孵化中心。

该行利用政策性金融优势支持园区高新技术企业,提升新质生产力,带动吕梁经济社会全方位高质量发展。第一时间为吕梁经开区数字经济产业项目审批信贷资金2.1亿元,已按照工程进度实现投放0.9亿元,为园区成功引入科大讯飞、360、华为、华大基因等世界一流的高新技术企业创造基础条件和良好环境,引领带动常态化、持续性的招大引强、招才引智,打造完整的创新创业服务链,不断优化当地产业结构,促进转型升级高质量发展。

金融赋能大数据,助推“三农”新发展

为打通城乡流通环节,加快推进农产品和农村流通现代化,带动当地农民增收、农业发展、城乡繁荣,吕梁经开区管委会精心规划了吕杭全球数字经济产业园项目,纳入吕梁市政府“千万工程”重点推进项目。

该项目着力打造以销售吕梁特色农产品为核心的电商产业集群,集电商直播平台、企业办公、企业孵化、展示宣传、专业培训为一体,融合了“产业带+互联网+直播带货”等大数据多重优势,有利于当地特色农产品的宣传推广和流通销售。了解到项目线索后,该行进行了充分的调查研究,认真学习借鉴兄弟行“千万工程”营销办贷的成功经验提高服务质效,及时为该项目审批贷款0.2亿元,目前已实现投放0.13亿元。

得到该行信贷资金支持后,该项目迅速完成农业产业化数字小镇建设,并利用网络数字化平台初步打造了独具吕梁特色的网红直播孵化基地、专业直播馆和品牌直播间。据了解,该直播平台已开始对药茶、杂粮、核桃、红枣等当地特色农产品进行全日类的直播展示,并提供产品信息、促销宣传、购买流程、物流配送、售后保障等一条龙、一站式服务,有效带动了吕梁经开区辖内田家会及周边十几个村庄、千余户农民增收致富,为巩固拓展当地脱贫成果,防止规模性返贫作出了积极贡献。而且,该直播平台的影响和贡献正在变得越来越重要、越来越关键。

当前,该行正在积极服务吕梁市委20件大事要事,授信3.38亿支持市政府重点项目“太空之吕”航天城建设,进一步推动科技科普赋能。今后将继续发挥政策性金融职能优势,紧紧围绕吕梁市委、市政府经济发展重大战略,以“整区域推进”为抓手,持续加大对巩固拓展脱贫成果、产业转型升级、提高新质生产力、数字金融等项目的支持力度,不断满足“三农”高质量发展新需求,为吕梁作出更大的贡献!

建设银行吕梁东城支行
举办国债销售培训提升
服务水平

本报讯 为了更好地满足客户的投资需求,提高国债销售服务质量,建设银行吕梁东城支行精心组织了一场国债销售培训活动。

培训伊始,支行领导强调了国债销售工作的重要性,指出国债作为一种安全、稳定的投资产品,对于客户资产配置和国家经济建设都具有重要意义。随后,专业的培训讲师详细介绍了国债的种类、发行期限、利率确定方式以及购买渠道等内容。同时,结合实际案例,分析了不同客户群体的投资需求和风险承受能力,为员工们提供了个性化的销售建议。

在培训过程中,员工们积极参与互动,分享自己在国债销售过程中遇到的问题和经验。讲师针对大家提出的问题进行了耐心解答,并给出了具体的解决方案。此外,为了检验培训效果,还进行了现场测试,进一步巩固了员工们对国债知识的掌握程度。

通过此次培训,建设银行吕梁东城支行的员工们对国债销售工作有了更全面的认识和理解。他们将以此次培训为契机,不断提升自身的专业素养和服务水平,为客户提供更加优质、高效的金融服务,推动国债销售工作再上新台阶。(刘宇)

建设银行吕梁临县支行
扎实开展国债销售培训

本报讯 建设银行吕梁临县支行高度重视国债销售工作,为了提高员工的业务水平和服务能力,近期组织了一场全面而深入的国债销售培训。

培训会上,主持人从国债的历史背景、发展历程入手,详细阐述了国债的重要意义和作用。接着,重点讲解了国债的产品特点、购买方式、收益计算以及风险防范等方面的知识。为了让员工更好地理解和掌握,讲师还通过实际案例进行分析,使复杂的金融知识变得更加通俗易懂。

在培训过程中,临县支行的员工们认真听讲,做好笔记,并积极参与讨论。大家结合自己的工作实际,提出了许多关于国债销售的问题和建议。讲师一一进行解答,并与员工们共同探讨如何更好地开展国债销售工作。此外,支行还组织了模拟销售环节,让员工们在实践中提高销售技巧和服务水平。

通过此次培训,建设银行吕梁临县支行的员工们对国债销售有了更深入的认识和把握。他们将以更加专业的素养和热情的服务,为客户提供优质的国债投资建议,满足客户的多元化投资需求。同时,支行也将以此次培训为新起点,不断加强国债销售工作的管理和创新,为推动当地金融市场的稳定发展贡献力量。(刘宇)

金融服务“惠”及大众
建行吕梁分行
持续完善“双子星”服务

本报讯 “又是成功薅羊毛的一天。刚用建行卡交暖气费,满200减30,开心。”

“对,我刚才在建行生活APP抢到商超券15元,简直不要太划算。”走廊上,小李和朋友们开心地说道。一直以来,建行吕梁分行始终积极履行国有大行的社会责任,围绕线上线下一体化消费新模式,利用金融科技赋能,利用“建行生活”平台促进消费潜力释放,也是积极服务实体经济的有效举措。2023年度,“建行生活”入驻商户500余户,引流交易4亿元,累计承接政府消费券6230万元。开通吕梁各县区名优特产馆,圈存县域优质商户客户20余个,持续扩大了品牌影响力。

今年以来,为了提振消费活力,该行积极响应吕梁市政府的政策,加快与各县域商务局的合作进度,促进区域特色产业加速复工复产以及消费市场的恢复,持续拓展“建行生活APP+政府消费券”合作模式。与此同时,持续在“手机银行”和“建行生活”双子星服务平台开展以快捷支付绑卡为核心的绑卡“惠”、天天“惠”服务活动,有效增加客户黏性,并助力消费市场活跃。截至9月底,成功承接了6个县域政府消费券的发放,累计承接政府消费券3000余万元,惠及商户200余户,带动了商超类、餐饮类等市场消费后劲,推动经济发展与改善民生良性循环,也再次凸显了建行生活平台在承接政府消费券方面的能力和灵活性。

该行表示,将继续坚守金融服务的“三性”,高效满足大众日常金融和非金融需求,推动实现政府、银行、商户、消费者的多方共赢,为提振全市经济不断贡献力量。(张燕)

位于方山县峪口镇圪针湾村的山西油大帅食品有限公司是一家集种植、加工、研发、销售于一体的现代化食用油生产加工企业。公司采用“企业+村集体+农民”的利益联结机制,每年向村集体分红10万元,通过土地流转的形式,为村民增加每亩1000元的土地流转金;采取“公司+基地+农户”的模式,与农户签订种植作物订单回收合同,可使农民增收40余万元。

肖继旺 梁达 摄



图为公司的库房。



图为公司的生产车间。

岚县顺会乡

农业深加工成为乡村振兴加速器

□ 实习记者 王卫斌

岚县辰晖现代农业开发有限公司顺会乡辣椒加工项目位于岚县顺会乡北白家庄村,项目占地面积3000平方米,于2023年申报立项并建成投产,由岚县辰晖现代农业开发有限公司自筹资金500万元,使用衔接资金200万元(先建后补),公司主要开展农产品加工与销售,其中以辣椒的深加工为主。

岚县辰晖现代农业开发有限公司顺会乡辣椒加工项目的一套“组合拳”,带动乡村振兴跑出“加速度”。该项目建成1000亩辣椒种植基地,引进现代化食品级灌装流水线,初步形成集种植、采摘、加工、销售于一体的辣椒产业链,有力带动了农业提质增效、农村产业结构优化、农民增收和转变经营方式。

项目实施以来,带动周边群众种植辣椒1000余亩,亩产辣椒可达6000斤,每斤辣椒按照1.2元保底价格收购,每亩保底收入3000元以上,较种植玉米等传统经济作物亩产增收可达1500元以上,土地收益大幅提升,农作物种植结构持续更加多元、更具特色。同时,辣椒深加工项目吸收农民就近务工,带动群众就业增收。辣椒是短平快高效农业,属于劳动密集型产业,从育苗、移栽、管护到成熟采摘,每个环节都需要大量劳动力。从5月育苗栽种到10月底采摘结束,该项目在淡季每日用工50人左右,工人每天可收入120元以上,旺季每日用工200人以上,工人每天保底收入200元以上,人均务工年收入8000元以上,让群众就近就业,实现了照顾家庭和务工增收“两不误”。

辣椒深加工项目也带动了农业经营方式的转变,有利于优化农村产业结构,改善群众收入结构。公司鼓励和引导群众利用自有土地种植辣椒,成熟后保底收购;通过土地租赁、流转等方式集中种植,每亩租金1200元,高于本地同等的租地价,让利农民;该项目通过专业育苗、基地种植、企业收购加工销售、农户全程参与的方式,形成集种植、采摘、加工、销售于一体的辣椒产业链。群众既可通过务工获得工资性收入,又可通过土地租赁

获得财产性收益,还可通过种植辣椒获得生产经营收入,群众收入来源实现多样化,群众获得了实实在在的经济收益,进一步调动了生产积极性,为乡村振兴注入新的动力。

岚县辰晖现代农业开发有限公司正在筹划将该项目进一步做大做强做优,引进冷库储藏、烘干加工等生产线,逐步实现由单一产品向多元细分转变,不断提升产品附加值,提升市场影响力,推动农业高质量发展和农民增收致富。

农业深加工项目正在成为顺会乡实现乡村振兴的加速器。2023年以来,顺会乡落地8个产业项目,“顺会黍子”糕品系列食品加工项目、顺会王家洼纯粮酒加工项目、北白家庄辣椒加工项目初见成效,成为乡村振兴的助推器。

