经济专刊部主办　组版：张文慧　责编：王耀　符宏伟　校对：刘挺　电子信箱：llrbjjb@163.com

乡村行·看振兴

小肉兔“蹦”出致富路

——岚县顺会乡科学养殖托起富民大产业

□ 本报记者　康桂芳

岚县顺会乡地处典型黄土丘陵沟壑区，过去村民们多靠养猪、养牛、养羊谋生。可这些传统养殖产业行情不稳，价格常年忽高忽低，村民们想多挣点钱格外困难。为帮村民找到稳定增收的路子，2022年，顺会乡党委、政府反复调研后，决定引导村民发展肉兔养殖这一周期短、见效快的特色产业。三年来，乡里不仅建成年出栏9万只肉兔的农源泰肉兔养殖场，还带动6户村民搞起肉兔散养，让“小肉兔”真正成了乡亲们的“致富兔”。

应对市场波动：“以量补价”稳收益

12月6日下午5点，岚县顺会乡于湾村天已擦黑，凛冽的寒风刮在脸上生疼。记者刚走进农源泰肉兔养殖场，就听见院中传来货车引擎的轰鸣声和工人的吆喝声。踏入院子，一辆河南牌照的红色高栏车几乎占满了不大的空间，昏黄的灯光下，五六名工人正来回穿梭：有人推着装满肉兔的小推车过秤，有人将过秤后的白兔装进蓝色塑料筐，筐里的兔子毛色洁白、体型壮实，偶尔蹬腿探头，给忙碌的场景添了几分生气。

“这批出栏兔有1000多只，按现在的收购价算，能收入2.3万元！”39岁的养殖场负责人张建生搓着冻得通红的双手，一边跟来自河南的收购商张宝强核对账本上的数字，一边给工人递上热水。这是兔场今年第七次出栏，可他手里的账本却藏着隐忧——当下五元一斤的收购价，是今年以来的最低纪录。“行情最好的时候能卖到12元一斤，今年上半年还维持在每斤7元到8元，上个月是每斤7.5元，这一个月就跌了2元。”张宝强一边麻利地用计算器核算总金额，一边感慨，“现在饲料一吨涨50元，换别家早扛不住了，也就建生这儿还能稳稳出货。”

听到这话，张建生笑着指了指身后的兔舍：“我们养的是伊拉优质种兔，一只母兔一次最少能产8只崽，最多能产18只，而且小兔从出生到出栏只要70天，比羊、牛出栏快多了。”他给记者算了笔账：虽然单价降了，但今年至今已出栏8万只，比去年同期多了3万只，“靠‘多产’补‘低价’，总利润反而没下降多少。”

说话间，他掀开兔舍的保温帘，里面一排排笼具整齐排列，刚断奶45天的小兔挤在栏里，毛茸茸的一团团，“这些小兔再有15天就能出栏，年前还能赶一波出货。”

筑牢产业根基：科学养殖促共富

张建生的这份稳健，是从“摔跟头”里练出来的。2022年之前，他还在外地跑大车，那年春节回家，他就动了回乡创业的心思：“当时觉得养兔投资不算大，周期又短，适合在家干。”

说干就干，他卖掉跑运输的大货车，凑了23万元积蓄，在自家院子搭了简易兔笼，买了300只种兔试养。可没经验的他犯了“致命错”——没做防疫。“一天死十几只，最后1000多只商品兔全死了，只剩200只种兔。”张建生说，“十几万积蓄几乎赔光，当时真想放弃。”

看着儿子消沉，老父亲张柱安放下地里的活儿，搬来跟他一起帮忙。二次创业，最要紧的还是资金缺口问题。关键时刻，顺会乡政府工作人员听说后，主动找上门来：“乡领导给我鼓励，还帮我申请了200多万元特色养殖补贴，让我重新买种兔、建标准兔舍。”张建生说，那笔补贴成了他的“救命钱”。

2023年春天，张建生租下村集体土地，建起占地3000平方米的标准化兔舍，装上了通风系统和自动清粪机；他还专程去山东引进优质伊拉种母兔，到河南挑选纯种伊拉种公兔，把“土方法”换成了“科学养殖”：每天自学防疫知识，为刚断奶的小兔打疫苗；为做好兔子呼吸道、肠胃疾病预防，他特意到山东聊城挑选了营养全面、蛋白质含量高的饲料——母兔吃了不仅受孕率高，奶水还足；小兔吃了则生长快、肉质嫩。

三年下来，张建生的养殖场年出栏量从最初的不足1万只涨到9万只，年产值达60万元，还带动了周边6户农家养兔。

“我这100只母兔，都是从建生兄弟这儿买的，他还免费来教防疫。”与于湾村相邻的中家沟村43岁村民闫小光，过去也跑大车，今年听说张建生养肉兔挣了钱，也跟着搞起了肉兔养殖，光靠养兔就挣了4万多元。在张建生的带动下，该村村民梁利军和吕润生今年也开始建厂搞肉兔养殖，目前两家的厂房已经建成，1000多平方米的厂房就等着明年开春后投产；从厂房图纸设计，到防疫、配种、接产技术都是张建生全程提供指导。

谋划长远未来：延链升级强产业

晚上7点多，收购商的货车终于装满，司机鸣了声喇叭，缓缓驶出养殖场。张建生和工人们一起送出院门口，直到货车的灯光消失在夜色里，才转身往兔舍走。

夜风更冷了，可兔舍里却暖意融融：通风温控系统嗡嗡运转，温度稳定在15℃；刚断奶的小兔在笼里蹦跳，成年种兔悠闲地卧着。“建生哥，得给兔子喂饲料了吧！”这时，张建生31岁的表弟任梁雄推着饲料车走了进来，熟练地给每笼兔子添料——任梁雄之前一直在外地打工，干得多是体力活，辛苦一年也攒不下多少钱。去年听说表哥养兔缺人手，又想着能守在家门口挣钱，便干脆辞了外地的工作，回来帮着张建生打理兔舍，喂料、清粪、查防疫，跟着表哥一点点学起了养兔技术。

“跟着你养了大半年，我也摸透了门道，明年我也想自己建个兔棚，跟着你一起干！”添完饲料，任梁雄看着笼里自己一手照料大的兔子，笑着对张建生说。张建生蹲在兔笼前，轻轻摸了摸一只白兔的耳朵，转头应道：“好啊！到时候从选种到防疫，我都给你搭把手。”

新的一年马上就要到了，张建生的心里又有了新的盘算。

“现在只卖活兔，行情波动大，影响收入，我想建个兔肉深加工厂房，把兔肉分割处理后，做成真空包装的卤兔、熏兔，再打通电商销售渠道。”“我把这想法跟乡里说了，他们特别支持，还帮我对接‘农产品加工扶持项目’。要是项目成了，不光兔肉能卖上更好的价，还能带动村里的妇女来打工，一天能挣150元，大家一起多挣钱。”他告诉记者。

顺会乡党委书记李锐生也对肉兔产业的未来发展有清晰规划。他表示，下一步乡里计划以肉兔育种、养殖为核心，积极引进饲料加工、屠宰和食品加工产业，推动形成“兔养殖—沼气—种植—饲料”的循环农业模式；同时将肉兔产业融入全乡产业发展大局，打造“特色种植—加工转化—生态养殖—有机肥料”融合发展的农业循环经济链，推动顺会乡畜牧业向现代化、规模化、产业化、特色化方向发展。

月光下，兔舍的灯光格外明亮。张建生望着一排排兔笼，眼里满是期待：“这个产业算是选对了，一年比一年好，明年肯定能比今年更好！”

聚焦民生关切

孝义市惠丰苑小区 党建引领共宜居幸福家园

本报讯（记者　阮兴时）路面平整宽阔、庭院灯火通明、健身设施齐全、邻里和睦相处……近日，记者走进孝义市中阳楼街道新泰园社区惠丰苑小区，一幅宜居宜业的幸福家园图景映入眼帘。自小区党支部成立以来，始终坚持“以党建为魂、服务为基、共治为要”理念，构建“党建引领、物业尽责、居民参与、共建共享”治理格局，通过靶向发力解民忧、多方联动促提升，让居民获得感、幸福感、安全感持续增强。

党建领航，凝聚治理“红色力量”。小区党支部将党员先锋模范作用贯穿治理全过程，成为凝聚社区力量的核心纽带。在庆祝建党104周年之际，社区党员深入开展“我为群众办实事”实践活动，主动捐赠6把休闲座椅，精准解决居民休憩需求，让党建温度直达民心。在小区党支部的带领下，业委会7名委员率先捐款3500元，3单元居民自发捐赠1000元，爱心暖流汇聚成共建共享的强大动力，为小区改造升级注入红色动能。

物业焕新，筑牢服务“民生基石”。今年5月，碧桂园生活服务集团股份有限公司吕梁孝义分公司正式入驻小区物业。秉持“急业主所急，想业主所想”的服务宗旨，物业在短短两个月内完成多项民生改造：规范车辆停放秩序，让通行更顺畅；改造单元门厅地面与墙体，让入户环境更温馨；更新6个单元门与防火门，筑牢安全屏障；升级庭院照明系统，让夜间出行更安心；清理绿化带杂草、优化绿化布局，让人居环境更美观，实现小区“颜值”与实用功能双提升。

多方共建，激活共治“多元动能”。小区党支部牵头搭建协同治理平台，推动社区、业委会、物业、政企单位与居民形成治理合力。在各方协同推进下，服务设施持续优化：新增15盏庭院灯、50米电动车分流栏，有效改善小区照明与交通秩序；充分利用楼前闲置空间，安装12套健身器材，打造专属休闲健身区域。在小区党支部的推动下，便民举措落地生根：聚焦弱势群体需求，在单元门厅安装扶手；更新升级电动自行车充电桩，解决居民充电难题；增设6处垃圾分类投放点，推动绿色生活理念融入日常。政企协作成效显著：孝义市税务局主动作为，改造小区北门、修缮东巷路面，并提供党群服务站场所；河南商丘大众公司经协商于11月完成电动自行车停车点改造，实现人车有序分流，全方位完善小区功能。

如今的惠丰苑小区，道路平整、设施齐全、环境优美、邻里和谐，成为宜居示范的标杆。小区党支部将继续深化共建共治共享机制，聚焦居民新需求、新期盼，以更务实的举措、更有力的行动，持续绘就居民满意的幸福家园新图景。

树木涂白添『新衣』　精细养护正当时

冬日里，市区北川河公园里的工作人员在杨树林中开展林木涂白养护作业，做好冬季林木防冻、防虫、防护工作。

记者　郭炳中　摄

（上接1版）他几次打电话想尽快把剩下的两期培训赶紧搞完。”

“张老师的培训接地气，又好懂，还亲自做示范，农民们都很喜欢。70多岁的老头，身手敏捷得很，爬到树上做技术指导的时候，那利落的动作，让年轻人都自愧不如。张老师还会用时髦的PPT图文并茂地给大家讲课。连省里的专家看到这一幕，都佩服不已。”李崇茂说。

贺润平是山西农业大学植物保护学院副研究员，也是张德志的“学生”。“学农的要接地气”，他说，这是张老师常说的一句话，张老师不仅教会了他技术，更教会了自己如何和农民打交道。

其实，张德志播撒的，何止是技术。多年来，张德志培养了一批批“张德志式”的技术人才，他培养的万余名“土专家”“田秀才”遍布乡野，科技兴农的种子在吕梁山遍地开花。山西省首个红枣院士工作站落户临县、浙大智库基地相继落户临县，3000多名红枣经纪人走南闯北，151家加工企业拔地而起……他点燃的星火，已成燎原之势。

张德志在指导红枣生产的同时，每年为县林业局培训核桃生产技术30余场，培训农民2000余人次；每年还为市林业局、临县、离石、石楼等地的新型职业农民培育工程培训20多场，培训新型职业农民2000余人次。同时，受山西省经济林技术总站推荐，在灵石县、平定县、汾西县、永和县培训核桃品种改良技术、枣树防裂、防治枣疯病技术，所到之处，都能受到各地领导和受训农民的好评。

多年来，张德志在指导生产和进行技术服务的同时，仍然坚持科学实验，不断地总结经验，在《果树实用技术与推广》《中国林业科技》《中国林业》《中国农业科技通讯》《山西果树》《山西农业》《山西水土保持》等国家级、省级刊物发表文章50余篇。他编写的《临县有机红枣生产技术手册》《核桃生产知识手册》《枣树生产技术手册》等知识手册，直到现在仍然是指导农民规范种植的技术标准。

张德志一生荣誉等身：“省级科技进步奖”“市级技术承包奖”“先进农技工作者”“农业丰收竞赛奖”“科技兴农标兵”“最美科技工作者”“为民楷模”……一个个荣誉称号，是他晚霞中最红的枣。

面对一摞摞的证书奖章，张德志的儿子告诉记者：“父亲一辈子最看重的，不是奖状与称号，而是果农脸上收获时的笑容，是果园里挂满枝头的累累硕果。”

银发无悔守青峦——一辈子服务枣区的“老农民”

2012年，忙碌的张德志退休了，但他好像比以前更忙了。

“我退休了，但临县枣农还需要我。”面对多家企业的高薪聘请，他婉言谢绝，转身受聘为临县红枣产业局技术顾问。

今年1月31日，75岁的张德志注册了自己的微信公众号，起名“枣区老农”，签名页上写着“一辈子服务枣区的老农民”。

“枣区老农”公众号一出现，立即成为众多枣农、农技员、林木专家追捧的“百科全书”，“只要与枣树有关的问题，基本上都能在这里找到答案。”从公众号注册之日到张德志去世，十个多月的时间，“枣区老农”公众号共发原创内容260篇，其中，《晋临红一号母枣的抗裂性》一文阅读量过万。就在张德志离开人世那天的早上6点05分，张德志还在“枣区老农”公众号上发布了他编辑的最后一篇技术文章《柽柳的来历》，技术要点清晰详实，仿佛只是一次寻常的指导。

“自从有了这个公众号，父亲更忙了，以前晚上回来还能歇一歇，现在累上一天回来还要更新公众号内容。家里人都劝他别干了，但根本没用，反而有时候还让家里人帮忙。”张德志的女儿提及已经永远停止更新的“枣区老农”，既难过又自豪。

为了解决临县普通红枣附加值低、价格波动大、难以持续发展的困境，张德志把目光盯在了“有机红枣”上，他要通过标准化生产提升红枣品质，解决“丰产不丰收”的难题。他提出“不再使用化肥，尤其是纯氮肥，而使用有机肥、生物有机肥，就可以大大地减轻红枣雨裂浆烂；走合作生产之路，实施有机生产，是红枣提质增效、实现可持续发展的必由之路”，为吕梁红枣振兴指出了方向。在张德志的努力下，2015年临县有机红枣顺利通过国家认证，整个临县红枣产业迎来了绿色发展的新里程。

曾做煤炭生意的闫秀勤，返乡后在张德志的建议与鼓励下，流转了1000亩枣树发展有机红枣。那段时间，张德志每天往返60公里跑闫秀勤的枣林，手把手教工人修剪、施肥、病虫害防治，所有技术服务分文不取。“想给他点报酬，但他坚决不要；送他一盒烟，他只抽一根，多了坚决不收，说‘我是来帮大家的，不是来赚钱的’。”如今的闫秀勤已是临县最大的有机红枣商。他的有机红枣一斤可以卖到16元，加工成枣片后更是卖到每斤35元，年纯收入达130多万元。

2018年，张德志为三交镇罗家山村红枣生产合作社提供有机富硒红枣生产技术，指导合作社统一组织、集中培训、统一调运肥料、农药，实施有机生产，取得了非常显著的效果。与此同时，支持临县克虎红枣业有限公司（碛口红）在林家坪镇薛家圪台实施“企业+合作社+农户”的生产模式，并为临县吕梁阳府井电商园区在雷家碛乡15800亩红枣生产基地提供技术支撑，提议这些企业及合作社在枣树发芽至枝叶生长期采摘枣芽加工枣芽茶，不仅增加了枣农收入，也为临县红枣产业开发了又一新产品，更使吕梁红枣面临的困局走出了三条全新之路提供了技术支撑。

枣魂永驻吕梁山——“人走了，精神还在”

临县红枣产业服务中心主任李建军的手机里，至今仍珍藏着张德志发给他的一则微信聊天内容：“公共品牌定为‘临县黄河母枣’更为妥当，……我们作为红枣人，更是临县人，死后还要给临县埋，要为历史负责，为（红枣）产业负责……”

张德志的一生，始终为“黄河母枣”公共品牌的培育与推广奔走呼号。李孟谐与他因枣结缘，成就了一段忘年佳话。在南京工作的李孟谐偶然听闻张德志的事迹，辗转加上微信，一段因枣而起的缘分就此埋下。2021年，李孟谐回到临县，一老一少因对红枣文化的赤诚热爱一见如故，成为形影不离的搭档。在那场为“黄河母枣”正名的奔波中，张德志埋首古籍、遍访老农、稽考方志，李孟谐则随行左右、协力奔走。终于，“临县黄河母枣”作为一个公共品牌被确立下来，名声日渐响亮。而这品牌背后，正蕴藏着张德志老人为故乡风物正名的那份执着与深情。

这份深情，不只给了枣林，也深藏于对家人的愧疚里。在家的时候，张德志总是抢着做家务，想多弥补一点对妻子和儿女的亏欠。妻子重病住院那段时间，他白天往医院跑，夜里守着病历和技术资料一起熬。可县里一个紧急电话打来，不得不将照料之责托付亲人，转身奔赴枣林。走出医院时，他不敢回头——他知道妻子理解他，可他这辈子，都没能好好陪她过几个完整的日子。

如今，张德志老人走了，怀着对家人的不舍，怀着对这片土地的不舍，怀着对服务了一辈子的枣农、枣林和枣产业的不舍……张德志老人永远地走了。

“张老师走了，可他留下的枣林还在，技术还在，精神还在。”郭燕燕抚摸着粗壮的“临黄一号”树干，声音哽咽，“这是张老师给咱栽的摇钱树啊。”

是的，他培育的优良品种依然枝繁叶茂，他传授的技术依然滋养着万亩枣林，他的精神已如那不朽的枣魂，化作永不熄灭的枣林灯火，照亮着乡村振兴路上每一个前行的身影。

枣香飘处，魂归吕梁。

青山巍巍，赤子长存。

（上接1版）为产业项目落地提供坚实的能源、水利支撑。

全面从严治党是实现“十五五”发展目标的根本保证，必须始终坚持和加强党的全面领导。各级党委（党组）要强化理论武装，深学笃行习近平总书记关于党的建设的重要思想；要压实管党治党政治责任，以永远在路上的坚韧和执着推进全面从严治党向纵深发展；要树立鲜明选人用人导向，深化“1+4”工作机制与干部考评体系，畅通“能者上、庸者下”的用人渠道，激发干部队伍内生动力与整体活力；要坚持党性党风党纪一体推进，推动正风肃纪反腐相贯通，从严从实加强党员干部纪律作风建设，持续营造风清气正的政治生态。全县上下要在省委、市委的坚强领导下，保持战略定力、坚持久久为功，以攻坚克难的勇气、乘势而上的干劲，坚定不移推动高质量发展，奋发有为深化全方位转型，奋力谱写新时期交口“三优两区”建设新篇章。