2026年11月29日 星期日 吕梁日报
要闻部主办 本版组版:李刚 责编:岳旭强 白凯冰 吴昊达 校对:马腾越 要闻部邮箱: llrbywb@163.com

山西启动“助农直销”为冬储菜找销路

眼下正值山西冬储菜集中上市期。田间地头,一垄垄大白菜整齐铺开,菜叶饱满、色泽青翠,本该是农户最忙碌、最踏实的时候。可在一些蔬菜集中种植区,丰收的喜悦背后也藏着焦虑:冬储菜集中上市,市场消化速度一时跟不上,大白菜出现阶段性滞销,部分农户面临“菜在地里愁、心在家里悬”的难题。

面对这一情况,山西省农业农村厅开展“助农直销”纾困行动,把解决大白菜滞销问题作为服务农户、稳定产销秩序的务实举措。从田间摸排到产销对接,从集中采购到多方协同,一条条更直接、更高效的销路被打通,让原本压在农户心头的大白菜,重新有了去处。

走进山西省忻州市忻府区董村镇大白菜种植区,地里的白菜长得扎实。菜农弯腰拔菜、抖土、码垛,一辆辆三轮车、农用车在田埂旁来回穿梭。对于种植户来说,冬储菜一年就这一季,从整地、育苗、施肥到田间管理,投入的是时间、汗水和成本。白菜长得好,大家本应高兴,但眼下最现实的问题摆在面前:菜多了,销路能不能跟上?

董村镇白菜种植户张彬今年种了3亩大白菜,长势不错,但集中上市让他一度担心卖不上价。“大白菜长在地里的时候,盼着它赶紧长好;真长好了,又开始愁它往哪儿卖;要是没人来收,放在地里也是压力。”他说。

冬储菜不同于普通叶菜,耐储、量大、上市集中,加上收购渠道有限、运输成本过高等因素,部分地区大白菜出现滞销,农户心里自然着急。

山西省农业农村厅近期在摸排中发现,忻州、吕梁、朔州等地冬储菜滞销情况比较突出,以大白菜为主,急需收储销售。“我们启动‘助农直销’纾困行动,组织大型超市和连锁社区店,下沉产地直采直供直销,同时协调冷库做好收储保鲜,错峰上市,尽量减少农户损失。”山西省农业农村厅市场与信息化处二级调研员周敏说。

在助农直销现场,工作人员走进田间地头,查看白菜长势和库存情况,了解农户种植面积、可上市量、销售价格和运输需求。工作人员一边记录农户需求,一边协调产销对接。田埂上,有人拿着登记本统计白菜数量;地头旁,有人沟通运输车辆;收购方与农户面对面谈价格、谈规格、谈交货时间。原本分散的农户不再只是“等收购”,而是有了更多选择,也多了一份底气。

在装车现场,一筐筐大白菜从地里运到路边,再被整齐码放到货车上。农户们有的负责搬运,有的负责称重,有的负责核对数量。车轮启动的那一刻,不少人脸上露出了轻松的神情。对他们来说,白菜被拉走,不只是少了一堆菜,更是心里的一块石头落了地。“以前最怕菜卖不动,现在有人帮着找销路,心里踏实多了。”张彬说。

助农直销并没有替代市场,而是在市场出现阶段性不畅时,及时搭起一座桥,让农户不至于在销售环节“单打独斗”。眼下,山西冬储菜仍在集中上市期,随着“助农直销”纾困行动持续推进,更多产销对接正在展开,让农户感受到实实在在的温暖。 新华社太原11月28日电

初冬银杏 金黄如画



11月26日,游客在广西桂林市灵川县海洋乡小平乐村银杏林中游玩拍照(无人机照片)。

初冬时节,部分地区的银杏林依然满目金黄,如画美景吸引众多游客前来赏景游玩。 新华社发

(上接1版)

文水县将沙棘产业纳入全县重点产业链布局,在吕梁野山坡等龙头企业带动下,推行“公司+合作社+农户”发展模式,让群众共享产业红利。企业每年以不低于市场平均价格的保护价向零散农户收购沙棘果7000吨以上,辐射带动5000多农户,户均增收达到11000元以上。生产车间优先吸纳农村留守妇女、脱贫劳动力就业,实现务工与顾家两不误。

家就住在厂区周边白峪口村的张小民是生产车间里的一名灌装线操作员,在这里已经工作了五年,他笑着说:“以前只能守着家里的几亩地赚点零碎钱,现在家门口就能赚钱,再也不用跑到外地跟家人分隔两地了。”

“一颗小小的沙棘果,一头连着大山里的农户,一头连着全国乃至海外消费者。我们既要把产品卖出去,更要让种植沙棘的老百姓实实在在赚到钱。”李振琪如是说。

如今,全县沙棘产业带动12个行政村集体经济增收,年均吸纳就业3200余人。沙棘大面积种植,还实现荒山荒坡增绿提质,全县沙棘产业年产值突破5亿元,真正做到荒山披绿、百姓增收。

“今后,我们还要建一个专业的检测检验中心,不断提高质检标准,也能更精准地检测分析沙棘的营养成分和含量,把它的宝贵价值转化成更多真正有益于人体健康的产品。”弓兴宇说。

(上接1版)

“聆听党的二十届五中全会精神宣讲,我们深受鼓舞、倍感振奋。”该公司总工程师兼党支部副书记张欣伟说,“全会强调以高质量党建引领高质量发展,为实体经济指明方向。接下来,我们将持续深化全会精神学习,以党建引领生产经营,抓创新、抓质量、抓转型,深耕线缆主业,为地方经济高质量发展贡献力量。”

从烟火社区到企业车间,宣讲既有理论深度,又有实践温度,推动党的二十届五中全会精神入脑入心,切实转化为基层干事创业的实际行动。

金融工作动态

农行石楼支行
绿色通道守护“夕阳红”

存折找不到、密码记不清、账户里的钱怎么归拢?这些事常让老年客户犯难。农行石楼支行聚焦老年群体金融需求,持续开通银发专属绿色通道,用耐心、细心、贴心的服务打通敬老助老“最后一公里”。

5月27日,一位年事已高的爷爷在儿女陪同下走进石楼支行营业部,想把自己名下的财产整理合并,“既是对自己的一个保障,也是对儿女的一个交代”,却记不清在农行有多少资产。柜员仔细核实本人真实意愿和自主办理能力后逐项查询,发现老人名下有三个定期存折、一张存单、三张借记卡,且存折和卡均已找不到、密码也不记得。经办柜员逐一办理挂失补发、密码重置和资金支取,并注销两张借记卡。历时一个小时,20多万元资金全部存入老人社保卡中,老人连声道谢。

针对存折遗失、账户销户、养老金支取等老年客户高频业务,网点工作人员主动靠前,搀扶行动不便的老人,全程一对一陪同,用通俗语言讲解余额、利息明细等事项,认真做好风险提示,守护老人的“养老钱”。网点还专门开辟银发绿色通道,优先接待老年客户,厅堂全程关注办理进度,柜员放慢语速、俯身讲解,让老年客户感受到实实在在的温暖。

吕梁市2026年“农行杯”中老年人象棋比赛在交口举办

7月3日至5日,吕梁市2026年“农行杯”中老年人象棋比赛在交口县举办。本次赛事由农行交口县支行赞助支持,为全市中老年象棋爱好者搭建起“以棋会友、乐在其中”的交流平台。

开幕式上,农行交口支行党委书记、行长于成俊致辞。他表示,象棋是流传千年的中华文化瑰宝,方寸棋盘间蕴藏着深刻的哲学道理和处世智慧。此次赛事是农行践行社会责任、倡导健康生活、助力全民健身的生动实践,也体现了社会各界对交口农行长期扎根地方、服务地方、回馈社会的信任。

比赛期间,参赛选手凝神思考、果断落子,在楚河汉界间展现智慧风采,在切磋交流中收获快乐与友谊。赛场布置和活动宣传中处处可见农行元素,将金融服务与老年群体精神文化需求深度融合。

作为扎根交口、服务交口的国有大行,农行交口支行始终秉持“金融为民”理念,在助力地方经济发展的同时,高度关注群众性文化体育事业。此次比赛不仅是体育竞技盛宴,更是该行发展养老金融业务的重要契机,通过支持象棋赛事进一步拉近与中老年客户的距离,为优化养老金融产品、提升服务温度奠定基础。

农行交口支行表示,将继续以“金融为民”为指引,延伸惠民服务触角,把金融服务与民生关怀紧密结合,为地方社会经济发展贡献更多农行力量。

九旬老人办业务 农行员工蹲身服务暖人心

近日,在农行临县支行营业部发生了暖心一幕:一位90岁高龄的老人在家属陪同下前来办理银行卡业务,网点员工主动蹲下身子与老人平视交流,耐心讲解流程、协助核验身份,用细致入微的服务赢得老人及家属的连声称赞。

当天,老人因年事已高、行动不便,在家属搀扶下走进营业大厅。网点工作人员第一时间上前引导,将老人搀扶至休息座椅,耐心询问需求。办理业务时,一名员工主动蹲下身来,与老人保持平视,放慢语速讲解业务流程,并借助设备协助完成身份核验。她始终保持微笑、语气温和,确保老人听得清、看得明、心里安。一旁,同事和家属悉心陪伴,整个服务过程安静有序、暖意融融。

“蹲下来”是一个简单的动作,拉近的却是与客户之间的距离。这一细节,折射出农行临县支行营业部对高龄客户的尊重与关怀,也是该网点长期优化适老化服务的生动注脚。近年来,该网点针对老年客户推出绿色通道、优先服务、上门服务等多项举措,让老年群体在享受现代金融便利的同时,感受到贴心与安心。

金融服务不仅是业务的办理,更是情感的传递。农行临县支行营业部负责人表示,将继续秉承“客户至上、始终如一”的服务理念,关注每一位客户的实际需求,用更加温暖、专业的服务,为广大群众提供更有温度的金融体验。

锚定目标抓重点 砥砺实干优服务

孝义市召开2026年乡镇(街道)退役军人工作推进会



11月20日,孝义市退役军人事务局组织召开2026年乡镇(街道)退役军人服务站工作推进会,全面复盘阶段性工作成效,精准部署近期重点任务,动员全市退役军人事务系统进一步凝聚共识、汇聚合力,奋力推动退役军人事务工作提质增效、走深走实。

孝义市退役军人服务中心主任李春雨对踊跃参与首届全省退役军人事务员职业技能大赛的大孝堡镇退役军人服务站王海花、崇文街道退役军人服务站闫晋芳两名工作人员予以通报表扬。会议指出,各乡镇(街道)要以技能大赛为契机,持续深化岗位练兵、业务实训,不断夯实基层队伍业务能力,全面提升服务保障专业化水平,以过硬本领托举退役军人“稳稳的幸福”。

孝义市退役军人事务局副局长李春辉对下一阶段重点工作作出系统安排。一是高质高效推进烈士英名录编纂工作。 坚持实事求是、严谨审慎原则,压实乡镇主体责任,全面开展史料查阅、线索摸排、走访核实、信息校核等工作,逐项完善烈士基础信息,严把数据质量关,确保英烈信息真实准确、要素齐全,用心用情做好英烈事迹留存与褒扬纪念工作,让红色基因代代相传。二是稳步推进红色服务站建设。 深挖本地红色资源,将红色教育、老兵宣讲、优待服务、矛盾调解等功能有机融合,科学规划阵地布局、完善配套服务内容,着力打造有温度、有特色的红色退役军人服务阵地,切实打通服务退役军人和其他优抚对象“最后一公里”。三是统筹做好优待证办理、就业帮扶、信访维稳、拥军慰问等常态化工作, 做到重点任务攻坚和常规服务保障一体推进,确保各项工作有条不紊、齐头并进。

会议强调,各乡镇(街道)退役军人服务站要切实提高政治站位,紧盯时间节点,细化工作举措,建立工作台账;加强沟通汇报,及时梳理上报工作推进中的困难问题;压紧压实工作责任,闭环抓好落实,以钉钉子精神推动各项部署落地见效,奋力开创孝义市退役军人事务工作新局面。

基层服务站是服务退役军人的“神经末梢”,也是政策落地的“最后一公里”。此次推进会既是一次阶段性“回头看”,更是一次冲刺攻坚的“再动员”。孝义市退役军人事务系统正以更加务实的作风、更加有力的举措,把党和政府的关怀温暖送到每一位退役军人心坎上,用实际行动书写新时代退役军人服务保障工作的孝义答卷。

一张公交卡 温暖老兵心

——方山县举行拥军企业授牌暨拥军公交卡发放仪式

尊崇老兵,不在远处,就在一次乘车、一趟公交、一步脚下路。11月24日上午10时,由方山县退役军人事务局牵头举办的拥军企业授牌暨公交卡发放仪式在方山县爱国拥军促进会举行。县退役军人事务局局长崔志刚主持,县交通运输局、县爱国拥军促进会、拥军企业方正运业有限公司负责同志,各镇退役军人服务站站长,九大口分管退役军人工作的领导及退役军人代表参加。

公交卡发放,是方山县退役军人事务局今年为退役军人办实事清单中的一项。此前,该局会同县交通运输局多次对接公共交通运营企业,就优待范围、乘车方式逐项协商;同时依托各镇退役军人服务站摸清60岁以上退役军人底数,逐人核实、统一制卡,确保符合条件的对象不漏一人。这是该局推进社会化拥军的一次具体落地,也是把拥军优属落到实处、把尊崇送到老兵身边的具体行动。

仪式上,县退役军人事务局李海龙同志将“拥军企业”牌匾交到方山县方正运业有限公司负责人手中。公共交通连着城乡、通着家门,把拥军优属落实到每一趟公交,就是把尊崇送到老兵脚下的第一步路。

县爱国拥军促进会负责人和方正运业有限公司负责人为60岁以上退役军人集中发放公交乘车卡。老人们依次上前接过红色的乘车卡,有的当场端详,有的凑在一起比对,有的小心装进上衣内袋,脸上掩不住笑意。老年退役军人赶集、看病、走亲访友,缺的往往就是这一步路的方便,一张卡省下的是每次出门的犹豫和盘算。

发放结束后,老兵代表将一面锦旗送到方正运业有限公司负责人手中,感谢企业为老兵出行办的这件实事。退役军人代表在发言中谈到,年龄大了腿脚不便,坐车花钱等车费劲,如今有了这张卡,出门心里有了底。拥军企业代表表示,拥军不是一句口号,企业愿意把车门向老兵敞开,把这份尊崇一直做下去。

崔志刚表示,公交卡虽小,却承载着党委、政府对退役军人的关心,检验着为退役军人办实事的成效。方山县退役军人事务局将继续把公交优待落实到位,并推动扩大覆盖面,让符合条件的退役军人乘车更方便;同时动员更多社会力量加入拥军行列,把为退役军人办实事的清单一项项兑现,让广大退役军人的获得感、幸福感更有保障。



尊崇暖人心 喜报传荣光

——孝义市开展立功喜报送家门活动



一份喜报,承载军人荣光;一次登门,传递社会尊崇。为持续传承拥军优属光荣传统,深入推进新时代拥军褒扬激励工作,11月20日,孝义市人民武装部、市退役军人事务局联合崇文街道武装部、退役军人服务站和村(社区)工作人员组成走访慰问组,专程来到荣立个人三等功的现役军人王守冬家中,将立功喜报送到军属手中,把党和政府的关怀与温暖送到军属心坎上。

活动现场锣鼓喧天,写有“热烈祝贺王守冬同志在部队荣获个人三等功”的横幅格外醒目,邻里乡亲纷纷驻足祝贺,浓浓的拥军氛围传遍街巷。

走访慰问组向军属送上喜报,致以热烈祝贺,并与军属亲切交谈,仔细询问生活、健康状况,对家属默默支持国防事业、无私奉献表示感谢。慰问组希望家属继续当好坚强后盾,鼓励王守冬在部队安心服役、再接再厉、再立新功。

据了解,王守冬家是远近闻名的“拥军之家”,其哥哥也是一名转业军人。一家人接续从军报国的故事,在当地传为佳话。

接过沉甸甸的喜报,军属满心自豪。他们表示,将一如既往做好后方保障,鼓励亲人在部队刻苦训练、履职尽责,争取再创佳绩、为国争光。

一份喜报,一份荣光。此次送喜报活动,既是对立功现役军人成绩的肯定,也是对军属奉献的致敬,进一步唱响了“一人立功、全家光荣”的崇军主旋律。

拥军优属

本报社址:吕梁市离石区八一街10号 邮编:033000 排版:吕梁日报激光照排有限公司 地址:吕梁市离石区八一街10号 印刷:吕梁市印刷厂 地址:吕梁市离石区滨河南西路68号 发行:中国邮政集团有限公司吕梁市分公司 广告刊登热线:0358—8229858 全年订价:540元