

土豆收满仓 辣椒装满车

——岚县普通村驻村工作队助农抢收解农户难题

□ 文/图 王俊平

深秋的岚县社科乡普通村，田野间尽是丰收的模样——土豆秧下，圆滚滚的薯块裹着泥土；辣椒垄上，一串串红果压弯枝桠。近日，普通村驻村工作队化身“助农小分队”，连续两日扎根田间：既帮监测户抢收土豆，又助村民采收辣椒、对接销路，以“抢收+助销”双发力，解农户秋收难题，让丰收的喜悦洒满乡村田野。

刨土豆、装麻袋！ 帮监测户抢收“金疙瘩”

“我们来帮您收土豆啦！”天刚亮，驻村工作队队员们就扛着锄头、拎着麻袋，来到监测户的土豆地。看着垄间饱满的土豆，队员们迅速分工：年轻队员挥镐刨土，经验足的队员蹲在地里分拣，力气大的则扛着麻袋往路边的三轮车上送。

“往年收土豆，我和家人从早忙到晚，得四五天才收完。”监测户一边跟着队员们分拣土豆，一边念叨，“今年工作队一来，大伙儿手脚麻利，大半天就把地里的土豆收完了，真是帮了大忙！”泥土蹭上队员们的裤脚，汗水顺着脸颊往下淌，但没人停下手里的活——直到夕阳西下，院里堆起半人高的土豆堆，队员们才笑着道别。“这土豆是咱的‘金疙瘩’，帮您收回家，我们心里也踏实。”工作队队员的一句话，让监测户眼眶泛红。

采辣椒、找销路！ 红果实变成“增收钱”

刚帮监测户收完土豆，工作队又转头扎进了辣椒田。清晨的辣椒田里一片火红，队员们戴着手套，熟练地把成熟的辣椒从枝桠上摘下，装进身后的竹筐里。“大家动作轻点儿，别把辣椒碰坏了，卖相好才能卖好价！”工作队队长一边采摘，一边叮嘱队员。

采收间隙，队长的手机没停过——他正联系提前对接好的收购商。中午时分，收购商的货车准时开到田边，队员们又忙着帮村民装袋、过秤、搬货。“往年收完辣椒，我得骑三轮车拉到县城市场卖，耗时间还不一定能卖完。”一位村民看着过秤的辣椒，笑得合不拢嘴，“今年工作队直接把收购商请到地头，一斤能多卖两毛

钱，这一亩地就能多挣两百多块！”

火红的辣椒装满了货车，收购商递来的转账记录在村民手里传看，田间地头满是欢笑声。工作队队长擦了擦额头的汗说：“秋收是农户一年的盼头，不光要帮着把庄稼收回家，更要帮着卖个好价钱，让丰收真正变成增收，才是实打实的帮扶。”

从土豆地到辣椒田，两天的抢收助销行动，不仅解了农户的燃眉之急，更让驻村工作队与村民的心贴得更近。下一步，工作队将持续跟进全村秋收进度，针对老弱农户、种植大户的不同需求，开展精准帮扶，以实干护航丰收，助力乡村振兴。



帮农民收土豆



将辣椒装车助销

红柿映秋光 甜果富农家

——文水南峪口村柿子种植产业让农户增收底气足

□ 文/图 本报记者 木二东



种植户王永业一家在庭院里摘柿子

“你看这柿子，个个饱满通红，咬一口甜到心坎里！今年又是个丰收年！”金秋十月，走进文水县凤城镇南峪口村，种植户王永业正站在自家的庭院里，手里捧着刚摘下的果实，脸上满是藏不住的喜悦。房前屋后的柿子树枝繁叶茂，橙红的果实像一盏盏悬挂的小灯笼，将村庄装点得暖意融融，浓郁的果香弥漫在山间地头。

南峪口村全村1700余人，1100多亩耕地大多分布在坡度较大的山地之上。“以前咱村种玉米、谷子，山地缺水难灌溉，打理起来费劲儿不说，遇上灾年还得减产，一亩地年收入顶破天也就一千来块。”王永业向记者讲述自己的转型之路。受制于特殊的地理条件，传统农作物种植收益微薄，如何让“薄地”变“宝地”，成为他的心结。

转机源于对本地自然资源的精准挖掘。文水县属于温带大陆性气候，山区光照充足、昼夜温差大，土壤透气性佳，恰好契合柿子树耐旱耐瘠、管护简单的生长特性。更值得一提的是，本地培育的柿子苗不仅抗病性强、生长迅速，结出的果实还甜度高、果肉细腻，富含维生素和膳食纤维，一经上市便深受消费者青睐。瞄准这一特色资源，村“两委”主动作为，一方面组织村民前往柿子种植先进地区考察学习，另一方面邀请农业专家定期进村，手把手指导村民科学修剪、病虫害绿色防治等关键技术，逐步引导村民扩大柿子种植规模。如今，柿子产业种植面积达150多亩，涌现出60多户种植大户。

“今年下半年雨水足，柿子长得特别好，一亩地能产五六千斤！”王永业一边麻利地用剪刀剪下枝头的柿子，一边给记者算着收成账。除了房前屋后的零散果树，他还专门种了9亩柿子树，“这几年跟着村里学技术，柿子的品相和产量一年比一年高，根本不愁卖，就这鲜果收入，比以前种玉米强太多了！”

尽管近期天气阴晴不定，不时有降雨来袭，但农户们的采摘热情丝毫未减。“种柿子

可比种玉米划算多了！”村民李永安将一箱箱打包好的柿子搬到路边，笑着告诉记者，“一亩柿子的收入差不多是玉米的三四倍，今年又是大丰收，日子越过越有奔头！”

南峪口柿子的优良品质，不仅让村民们底气十足，更吸引了周边地区的商贩慕名而来。来自刘胡兰镇的商贩刘小明将装满柿子的箱子搬上货车，车厢里早已堆得满满当当。“早就听说南峪口的柿子口感好、品质优，特意过来收购，目前已经收了8000多斤，后续还会继续加大收购量。”刘小明说，这些柿子拉回去后，除了供应本地商超，不少老客户还提前打电话预定，销路根本不用愁。

为了让柿子产业走得更远、更稳，村“两委”突破传统思维局限，积极探索产业链延伸之路。“只靠卖鲜果，抵御市场风险的能力太弱，我们要让一颗小柿子产生更大的价值。”南峪口村村干部介绍，目前村里正引导农户实现统一品种、统一管理、统一收购、统一销售，进一步规范种植标准，提升产品知名度和市场竞争力，让这颗红彤彤的“金蛋蛋”真正成为带动村民持续增收的“常青树”。

